

Bokslutskommuniké 2024/2025

Sectra redovisar stabil utveckling i en tid av förändring

Sectra fortsätter att leverera resultat genom hög kundnöjdhet, innovation och pågående omställning till att leverera tjänster. Med betydande framsteg inom medicinsk IT och cybersäkerhet, växande marknadsandelar och nya innovativa kunderbudanden, stärker bolaget sin position som en långsiktig partner för sjukvård och samhällssäkerhet. Årsstämman föreslås besluta om en ordinarie utdelning i nivå med föregående år, plus en extra utdelning.

RAPPORTPRESENTATION

5 juni 2025, kl. 10:00

Följ online:

<https://investor.sectra.com/q4report2425>

FINANSIELLA UTFALL I KORTHET

Siffror inom parentes avser motsvarande period/kvartal föregående räkenskapsår.

Kvartal 4: februari 2025 – april 2025

- Den kontrakterade orderingsgången ökade med 223,4 procent till 2 900,3 MSEK (896,9), varav 2 382,1 MSEK (762,3) avser garanterad orderingsgång. Av den garanterade orderingsgången har 7 procent intäktsförts under kvartalet och ytterligare 15–25 procent bedöms avse intäkter inom 12 månader efter kvartalets utgång.
- Nettoomsättningen ökade med 1,8 procent till 914,1 MSEK (898,1). Givet oförändrade valutakurser var ökningen 4,9 procent. Av nettoomsättningen avser 574,6 MSEK (463,5) återkommande intäkter, en ökning med 24,0 procent. Baserat på oförändrade valutakurser var ökningen 27,9 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 61,8 procent till 184,1 MSEK (113,8).
- Rörelseresultatet ökade med 0,8 procent till 198,9 MSEK (197,4), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 21,8 procent (22,0). Givet oförändrade valutakurser ökade rörelseresultatet med 6,5 procent.
- Periodens resultat uppgick till 131,2 MSEK (158,5).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 222,3 MSEK (133,7).

Räkenskapsåret 2024/2025

- Den kontrakterade orderingsgången ökade med 39,9 procent till 8 706,1 MSEK (6 223,5), varav 7 653,0 MSEK (3 219,4) avser garanterad orderingsgång.
- Nettoomsättningen ökade med 9,3 procent till 3 239,8 MSEK (2 963,6). Givet oförändrade valutakurser var ökningen 10,2 procent. Av nettoomsättningen avser 2 067,4 MSEK (1 724,9) återkommande intäkter, en ökning med 19,9 procent. Baserat på oförändrade valutakurser var ökningen 20,7 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 48,9 procent till 591,1 MSEK (396,9).
- Rörelseresultatet uppgår till 723,0 MSEK, varav 110,0 MSEK avser positiva effekter av en patentförlikning under tredje kvartalet. I jämförbara utfall för underliggande verksamheter ökade rörelseresultatet med 18,4 procent till 613,0 MSEK (517,8), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 18,9 procent (17,5). Givet oförändrade valutakurser ökade rörelseresultatet med 20,3 procent.
- Periodens resultat uppgick till 563,4 MSEK (428,4).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 922,4 MSEK (326,3).
- Styrelsen och vd föreslår att årsstämman 2025 beslutar om en ordinarie utdelning om 1,10 SEK (1,10) per aktie och en extra utdelning om 1,00 SEK per aktie med hänsyn till årets kassaflöde och Sectras finansiella position.

Nyckeltal

MSEK

Kvartalet

Kv 4
24/25Kv 4
23/24Δ
%

Räkenskapsår

Helår
24/25Helår
23/24Δ
%

	Kv 4 24/25	Kv 4 23/24	Δ %	Helår 24/25	Helår 23/24	Δ %
Kontrakterad orderingsgång	2 900,3	896,9	223,4	8 706,1	6 223,5	39,9
varav garanterad orderingsgång	2 382,1	762,3	212,5	7 653,0	3 219,4	137,7
Nettoomsättning	914,1	898,1	1,8	3 239,8	2 963,6	9,3
varav återkommande intäkter	574,6	463,5	24,0	2 067,4	1 724,9	19,9
varav återkommande intäkter från molntjänster (CRR)	184,1	113,8	61,8	591,1	396,9	48,9
Rörelseresultat	198,9	197,4	0,8	723,0	517,8	39,6
exklusive patentuppgörelse	198,9	197,4	0,8	613,0	517,8	18,4
Rörelsemarginal, %	21,8	22,0	n/a	22,3	17,5	n/a
exklusive patentuppgörelse, %	21,8	22,0	n/a	18,9	17,5	n/a
Periodens resultat	131,2	158,5	-17,2	563,4	428,4	31,5
Churn, %	n/a	n/a	n/a	0,6	0,4	n/a
Resultat per aktie, SEK ¹	0,68	0,82	-17,1	2,92	2,22	31,5
Kassaflöde från löpande verksamhet	222,3	133,7	66,3	922,4	326,3	182,7
Medelantal anställda	1 294	1 171	10,5	1 249	1 140	9,6

¹ Före och efter utspädning

VD KOMMENTERAR

Vårt långsiktiga arbete med att skapa värde för sjukvården och samhället, och därmed våra aktieägare, har fortsatt att ge goda resultat under 2024/2025. Vi har tagit betydande steg framåt inom våra kärnområden – medicinsk IT och cybersäkerhet – där vi levererar lösningar som förbättrar livskvaliteten och säkerheten för människor över hela världen.

Historiskt hög orderingång, fortsatt positiv trend för säker kommunikation och framsteg i transitionen till att sälja medicinsk bilddiagnostik som tjänst summerar det senaste räkenskapsåret. Vi är ännu inte igenom transitionen. De riktigt stora leveranserna som vi har i orderboken tar flera år att genomföra och har ännu inte börjat generera omsättning på allvar. Vi har heller inte haft samma stöd av valutan som tidigare. Trots detta så blev årets resultat bra. Det allra viktigaste är ändå att våra kunder är fortsatt nöjda och inom medicinsidan slog vi rekord med fler Best in KLAS-utmärkelser än någonsin tidigare som ett externt bevis på att vi håller högsta kundnöjdhet.

Enligt en nyligen publicerad KLAS-rapport¹ svarar 100 procent av tillfrågade sjukvårdskunder på stora sjukhus i USA att de skulle köpa från Sectra igen – något som ingen annan leverantör av medicinsk bilddiagnostik (PACS) är i närheten av. På lång sikt går nöjda kunder och nöjda aktieägare hand i hand. Kundnöjdhet är en grundpelare för vår framgång inom samtliga verksamheter och den visar på värdet vi skapar för kunderna och därmed också för våra aktieägare.

Snabb tillväxt i Nordamerika

Inom Imaging IT Solutions upplever vi en fortsatt stark efterfrågan. Vår innovativa teknik och det förtroende vi byggt upp hos kunderna har gjort det möjligt för oss att vinna nya affärer och fördjupa samarbeten med kunderna. Kontrakten vi vinner är allt större och årets orderingång passerar tidigare rekordnivåer. Även om verksamheterna i Kanada och USA står för merparten utvecklas vi även bra på övriga marknader. Nordamerika är också den region där vi har kommit längst när det gäller den pågående affärsomställningen till molnbaserade tjänster. I stort sett all nyförsäljning i regionen är i dag molnbaserade SaaS-leveranser (Software as a Service). Vi ser denna förändring även i andra marknader, men ännu inte lika starkt som i USA och Kanada.

För oss, liksom andra bolag, har det uppstått frågetecken kring den nuvarande politiken i USA. Vilka konsekvenserna kan bli för Sectra är omöjligt att sia om. Jag ser dock ingen omedelbar anledning till oro eftersom tullar på tjänster hittills inte har diskuterats och skulle vara mycket svårt att utföra. En stor del av tjänsten som vi säljer i USA produceras i landet och levereras av lokal personal. De risker vi ser i dagsläget är i första hand kopplade till dollarkursens utveckling och tillgången till datacenter i USA för leveranser av molntjänster. Dessa är ofta beroende av komponenter från Kina och finns det inte tillräcklig kapacitet i datacentren så kan det bli förseningar i våra leveranser. I de relationer vi har med vårdgivare i Europa ser vi också att det finns tvekan kring att använda publika molnlösningar från amerikanska leverantörer. Vi gör dock vad vi kan för att minska riskerna och på den europeiska marknaden erbjuder vi sedan tidigare även privata molnlösningar.

Omfattande omställningen av affärsmodellen pågår

Sedan ett antal år tillbaka genomför vi en stor omställning som främst berör våra medicinska verksamheter. Vi går från traditionell licensförsäljning till en affärsmodell baserad på tjänsteförsäljning. Förändringen genomsyrar allt från hur vi utvecklar system och organiserar oss för att ge bästa kundservice, till hur vi redovisar våra finansiella siffror. Redovisningsmässigt leder förändringen till en förskjutning i tid av intäkter och resultat, medan kostnaderna liksom tidigare ligger i början av projekten. Intäkterna kommer senare i tiden jämfört med licensmodellen, men ligger sedan kvar under lång tid. Inte minst då Sectras kunder är nöjda och stannar kvar under mycket lång tid. På kort sikt ligger det i våra förväntningar att minskande licensförsäljning inom Imaging IT Solutions kommer



Torbjörn Kronander,
koncernchef och vd



¹ KLAS 2025 PACS Report, KLAS Research

ha en dämpande effekt på omsättningstillväxten. Dessutom ska stora kunder driftsättas det kommande året, vilket sätter ytterligare press på lönsamheten innan dessa börjar generera intäkter. På längre sikt är transitionen däremot klart gynnsam, både för oss och för kunderna.

Arbetar tillsammans med kunder för ökad cybersäkerhet

Kunderna på säkerhetssidan gör omfattande satsningar för att stärka informationssäkerheten och öka samhällets motståndskraft mot cyberhot. För oss innebär det möjligheter att hjälpa till och vårt verksamhetsområde Secure Communications har vuxit snabbt de senaste åren. Dessutom bidrog en uppgörelse gällande ett av våra patent inom säker kommunikation mycket positivt till årets vinst.

Den säkerhetspolitiska instabiliteten och samhällets stora sårbarhet för cyberattacker fortsätter, vilket gör att cybersäkerhet och säker kommunikation förblir prioriterade frågor. Vi möter kundernas växande behov med erbjudanden för effektiv och säker informationsdelning samt skydd av samhällsviktiga verksamheter. Vi utvecklar också affärsmodellen, från att vara beroende av stora beställningsprojekt till en mer skalbar och hållbar produkt driven modell. En del av denna förändring innebär att vi även inom Secure Communications erbjuder fler av våra lösningar som tjänster, särskilt de som riktar sig till myndighetssfären.

Den amerikanska politiken bidrar även till ytterligare dynamik inom branschen och kan skapa möjligheter för oberoende leverantörer inom Europa. För EU- och Nato-samarbeten blir en egen europeisk förmåga allt viktigare.

Vi vågar misslyckas för att vinna försprång

De omfattande satsningar vi gör på innovation och affärsutveckling skapar värde för våra kunder och bygger ett starkare Sectra för framtiden. För oss handlar det om att förstå vart teknik och kundmiljöer är på väg för att sedan skapa de lösningar som kunderna behöver. Ibland blir detta fel och vi får lägga ner produktspar, men ofta blir det rätt och ger oss stora försprång på marknaden.

Den växande användningen av AI spelar en betydande roll i att säkerställa vår långsiktiga konkurrenskraft. Genom att kombinera vår expertis med AI-drivna verktyg kan vi fortsätta leverera högsta möjliga värde till våra kunder och förbli i framkant av vår bransch. Samtidigt är våra kärnvärden oförändrade. Sectras kultur, byggd på samarbete och ständiga förbättringar, är det som särskiljer oss. AI finns här för att stärka oss – möjliggöra att vi arbetar smartare, löser komplexa utmaningar och bidrar ännu mer till ett friskare och säkrare samhälle – utan att kompromissa med det som gör oss unika.

Inom sjukvården ser vi en framtid där AI stöttar vårdpersonalen i deras arbete och möjliggör tidigare upptäckt av sjukdomar och individanpassade behandlingar. I det här tidiga skedet bygger vår AI-strategi i första hand på integration, där vi erbjuder applikationer från olika leverantörer som "AI as a Service". På så sätt får våra kunder tillgång till ett stort utbud av innovationer som kan hjälpa till att förbättra diagnostikens precision och effektivitet, och våra egna utvecklingsteam får fokusera på hur man kan utnyttja AI-modeller och göra tekniska förbättringar. Redan nu finns flera goda exempel på hur AI börjar ge verkliga fördelar hos våra kunder.

Framtiden

Vi ska fortsätta arbeta för att göra världen till en friskare och tryggare plats. För att vi ska lyckas växa är det allra viktigaste att vi fortsätter ha nöjda kunder. Och för att få nöjda kunder måste vi ha nöjda och motiverade medarbetare, vilket våra interna såväl som externa undersökningar visar att vi har.

Omvärldens förändringar medför att effektiv vård och cybersäkerhet är områden som kommer att fortsätta växa under lång tid framöver. Vi växer genom att addera nya kunder samt att befintliga kunder stannar hos oss och ökar användningen av våra tjänster. Vår pågående omställning till tjänsteförsäljning positionerar oss för framtiden, men den kan också ge intryck av att läget är sämre än om vi hade fortsatt på det gamla sättet. När vi får uppleva de positiva effekterna om ett till två år kommer det att se bättre ut. Lojala kunder kombinerat med ett starkt varumärke inom områden som växer ger oss anledning att se fortsatt positivt mot framtiden.

Framgången vi skapar bygger på våra medarbetares engagemang och kompetens. Jag vill rikta ett stort tack till alla våra anställda som med sin passion och sitt kunnande bidrar till Sectras fortsatta utveckling. Jag vill också tacka våra kunder och partners för deras förtroende och våra aktieägare för ert långsiktiga stöd. Tillsammans bidrar vi till att göra skillnad i samhället.



#1 i kundnöjdhet

Modulerna för radiologi (Sectra PACS) och patologi i Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering tilldelades under fjärde kvartalet totalt åtta Best In KLAS utmärkelser för kundnöjdhet. Priserna delades ut på konferensen HIMSS som ägde rum i USA i mars. Bakom dessa prestigefulla utmärkelser står det amerikanska analysföretaget KLAS Research som genomför årliga kundnöjdhetsmätningar för IT-system inom sjukvården.

För mer information, besök <https://sectra.com/bestinklas>



Diagram och belopp i den finansiella rapporten

Staplar visar utfall per kvartal och linjer 12 månaders löpande utfall (R12). Om inget annat anges är belopp omräknade i MSEK. Belopp inom parentes avser motsvarande kvartal/period föregående räkenskapsår.

VERKSAMHETSMÅL OCH FINANSIELLA MÅL

Sectras övergripande verksamhetsmål är att skapa stora kundvärden. Kunderna ska vara så nöjda att de stannar under lång tid, ökar sin användning av våra lösningar samt rekommenderar Sectra till andra. Att leverera kundvärde är också koncernens viktigaste hållbarhetsmål eftersom kundernas arbete med att vårda patienter och öka cybersäkerheten är avgörande för fungerande samhällen.

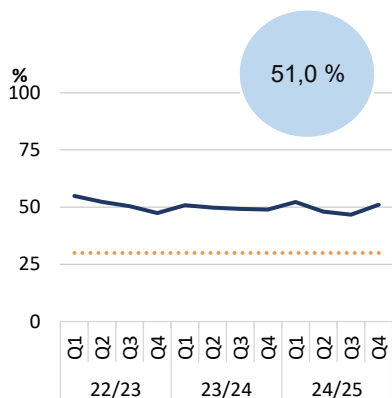
Nöjda kunder förutsätter nöjda och engagerade medarbetare. Medarbetare som är motiverade, förstår sina kunder, mår bra och trivs kommer i högre utsträckning också att ta fram nya kreativa lösningar som ytterligare ökar värdet för våra kunder. Att vara verk-samma inom marknader som växer, kombinerat med nöjda kunder och medarbetare, ger en långsiktigt sund finansiell utveckling.

Sectra har tre koncernövergripande finansiella mål. Stabilitet och lönsamhet är grundläggande mål. När dessa mål är uppfyllda sätter vi vinsttillväxten per aktie i fokus, vilket i praktiken är vårt finansiella huvudmål. Samtliga resultatindikatorer ligger idag väl över målnivåerna trots påverkan från en ändrad affärsmodell. De finansiella målen är i prioritetsordning:

1. Stabilitet¹: Soliditet $\geq 30\%$

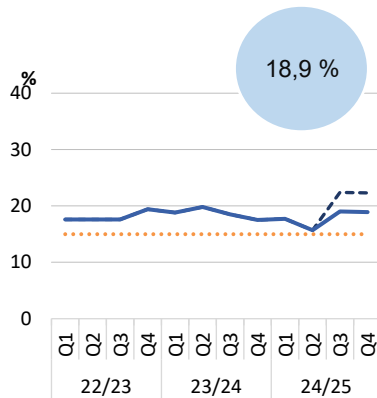
Stark finansiell ställning resulterar i att soliditeten överstiger målnivån. Patent-uppgörelsen har inte någon väsentlig effekt på utfallet.

¹ Linje i diagrammet visar utfallen vid periodernas slut inklusive patentuppgörelsen.



2. Lönsamhet: Rörelsemarginal $\geq 15\%$

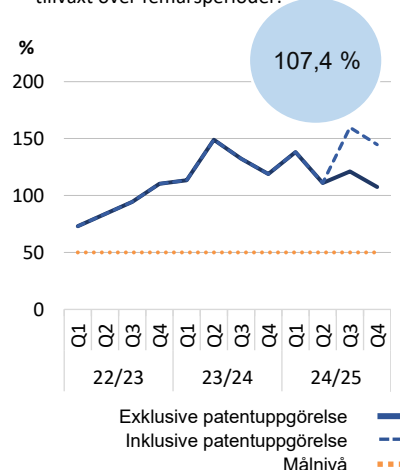
Rörelsemarginalen påverkas av pågående transformation i affärsmodell där en stor del av tillväxten avser helt nya kunder. Detta innebär initialt ökade kostnader innan kunderna uppnår förväntade volymer. Inklusive patentuppgörelsen var rörelsemarginalen 22,3 procent.



3. Vinsttillväxt²: Tillväxt för rörelseresultat/aktie över en femårsperiod $\geq 50\%$

Vinsttillväxten är väl över målet. Rörelseresultatet per aktie växer till följd av högre intäkter och kostnadskontroll. Under 24/25 har tillväxttakten dämpats av den pågående omställningen av affärsmodellen och valutakursförändringar. Inklusiv patentuppgörelsen var tillväxten 144,6 procent den senaste femårsperioden.

² Linje i diagrammet visar utfallen för tillväxt över femårsperioder.



Utfall verksamhetsmål



Hög kundnöjdhet



Engagerade medarbetare som trivs, mår bra, utvecklas som individer och gör sitt bästa för att möta eller överträffa kundernas förväntningar



Hög kvalitet och produktsäkerhet

HÄNDELSER

Kvartal 4

Imaging IT Solutions

- Sectra tilldelas åtta Best in KLAS-utmärkelser² för högst kundnöjdhet med radiologi- och patologimodulerna i medicinsk bildhantering.
- Sectra vinner flera nya kundkontrakt i USA. Dessa omfattar bland annat kontrakt med ett av världens mest framstående cancercenter, en stor vårdkedja och en regional vårdgivare, vilka alla tre har valt att använda Sectra One Cloud. Modulerna som kunderna kommer att använda inkluderar radiologi, mammografi, kardiologi, patologi och oftalmologi samt AI-tjänsten Sectra Amplifier Service.
- Guelph General Hospital är första kunden i Kanada som väljer att utvidga användning av Sectra One Cloud med modulen för digital patologi.
- Sydney Adventist Hospital, New South Wales i Australien, beställer Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering.
- Distributionsavtal ingås med Paige.AI för att erbjuda deras AI-applikationer för patologi via tjänsten Sectra Amplifier Service. Sectras AI-erbjudande omfattar därmed applikationer för radiologi, kardiologi och patologi.
- Sectra och Siemens Healthineers AG inleder ett samarbete för att förbättra radiologers arbete och därmed patientvården. Målet är att radiologer ska få tillgång till och kunna efterbearbeta medicinska bilder genererade med fotonräknande datortomografer (PCCT-bilder) från Siemens Healthineers i Sectras radiologimodul.

Secure Communications

- Nederländska ministerier förnyar sitt avtal för användning av Sectras tjänst för säker kommunikation.

Efter rapportperiodens slut

- Inga händelser som är av väsentlig betydelse för bedömningen av Sectras ställning och resultat har inträffat mellan balansdagen och dagen för avgivandet av denna delårsrapport.

Kapitalmarknadsdag 2025

I mars höll Sectra en kapitalmarknadsdag med fokus på bolagets medicinska verksamheter. Ta del av inspelade presentationer om du vill få en fördjupad inblick i Sectras vision och företagskultur samt prioriteringar, marknadstrender och utvalda produktsegment inom medicinområdet.

<https://investor.sectra.com/cmd2025>



² De prestigefulla utmärkelserna delas ut av det amerikanska analysföretaget KLAS Research som genomför årliga kundnöjdhetsmätningar för IT-system inom sjukvården.

SECTRAS MARKNADER

Sectra spelar en nyckelroll i att tillgodose behoven av medicinsk IT och cybersäkerhet. Vi hjälper till att lösa stora samhällsproblem i föränderliga marknader med fortsatt utrymme för expansion. De globala trenderna åldrande befolkning och ökad digitalisering gör att dessa marknader bedöms fortsätta växa oberoende av konjunkturläge.

Kunderna är verksamma inom några av samhällets mest kritiska funktioner, vilket gör det viktigt att Sectras varumärke står för tillit, trovärdighet och stabilitet. Vår uppgift är att göra kunderna effektivare samt att ge dem verktyg så att de i sin tur kan göra människors liv tryggare, friskare och säkrare. I linje med Sectras vision är det så bolaget skapar värde för såväl kunder och aktieägare som för samhället i stort.

IT-stöd för effektivare vård och medicinsk utbildning

Åldrande befolkningar, i kombination med det faktum att andelen människor i arbetsför ålder minskar, leder till brist på resurser och växande arbetsbörda i sjukvården. För att bibehålla en hög vårdkvalitet när färre personer i vården ska ta hand om fler patienter måste vården effektiviseras. Den stigande andelen äldre sätter också ökat fokus på den åldrande människans sjukdomar. Äldre drabbas framför allt av cancer och problem med hjärta-kärl, nervsystem, skelett, syn och hörsel. Alla dessa områden, som tillhör några av sjukvårdens mest kostsamma och resurskrävande, är beroende av medicinsk bilddiagnostik.

Vårdgivare över hela världen använder Sectras kompetens och lösningar inom medicinsk IT, inte enbart för att öka produktiviteten och samordna sina resurser, utan även för att förbättra effektiviteten inom ortopedisk kirurgi genom bättre planering och uppföljning. Sectra hjälper även till att höja kvaliteten i medicinsk utbildning genom lösningar där användare kan interagera med medicinska bilder och dela utbildningsmaterial. IT-stöd för genomik är ytterligare ett område som Sectra är på väg in i genom samarbete med kunder i USA och Sverige. Marknaden för genomik växer till följd av att antalet kliniska DNA-sekvenseringar som utförs i samband med diagnostik ökar mycket snabbt och behöver hanteras på ett effektivt sätt. Vi har också synergier mellan våra verksamhetsområden. Vården utsätts i ökande omfattning för cyberbrott, något som bland annat har fått amerikanska myndigheter att utfärda en särskild varning till vårdgivare. Sectras erfarenhet och varumärke inom säkerhet ger oss fördelar även inom medicinområdet.

Vi hjälper våra kunder att vårda flera patienter och rädda flera liv till en långsiktigt uthållig kostnad. Detta arbete bedrivs inom våra verksamhetsområden Imaging IT Solutions och Business Innovation.

Cybersäkerhet för ett stabilare och säkrare samhälle

Förmågan att säkert och effektivt hantera och överföra känslig information är central för samhällets stabilitet och trygghet. Detta gäller särskilt viktiga samhällsfunktioner och kritisk infrastruktur. Efter hand som digitaliseringen ökar är aktörerna inom dessa områden i stort behov av produkter och tjänster som ökar cybersäkerheten. Sectra har lång erfarenhet av att säkra samhällets mest kritiska kommunikation och av att trygga samhällets kritiska infrastruktur mot cyberangrepp. Vi är ett starkt varumärke inom nischmarknaderna kryptering och säker mobil kommunikation. IT-utvecklingen i samhället, politisk instabilitet i omvärlden och ett växande antal cyberbrott ökar behovet av Sectras kompetens och produkterbjudanden.

Vi hjälper kunderna att öka säkerheten och bidrar därmed till ett stabilare och tryggare samhälle. Detta arbete bedrivs inom verksamhetsområdet Secure Communications. Verksamheten är en del av den samlade nationella förmågan inom krypto i Sverige – ett strategiskt materielområde av myndigheterna identifierat som ett väsentligt säkerhetsintresse där nationell rådgivning, kompetens och kapacitet behöver tryggas över tid.

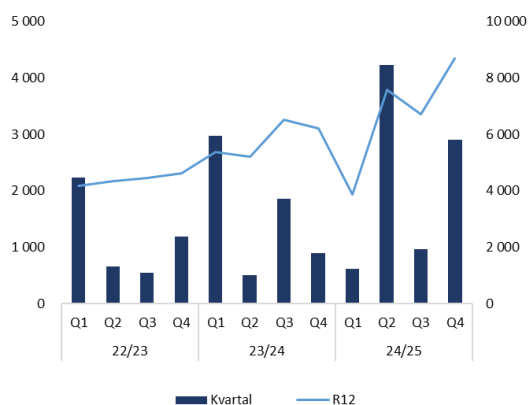
KOMMENTARER TILL KONCERNENS FINANSIELLA UTFALL

Orderingång

Den kontrakterade orderingången för perioden ökade med 39,9 procent till 8 706,1 MSEK (6 223,5), varav 2 900,3 MSEK (896,9) avser fjärde kvartalet. Totalt är 7 653,0 MSEK (3 219,4) garanterad orderingång, varav 2 382,1 MSEK (762,3) avser fjärde kvartalet. Kvoten mellan kontrakterad orderingång och nettoomsättning för den senaste tolv månadersperioden uppgick till 2,7 jämfört med 2,1 vid utgången av föregående räkenskapsår.

I orderingången ingår omfattande och långa kundavtal. Exempelvis tecknades under andra kvartalet innevarande räkenskapsår ett 12-årigt avtal med vårdgivaren MSSS Québec i Kanada till ett kontrakterat ordervärde om 3,1 miljarder SEK. Beställningar i den storleksordningen kommer inte varje kvartal och ger stora variationer i orderingång mellan enskilda kvartal och perioder.

Kontrakterad orderingång, MSEK



Nettoomsättning och återkommande intäkter

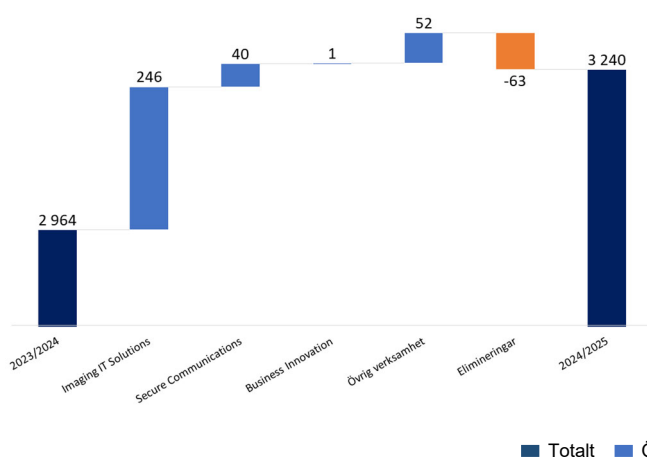
Koncernens nettoomsättning ökade med 9,3 procent till 3 239,8 MSEK (2 963,6), varav 914,1 MSEK (898,1) avser fjärde kvartalet. Givet oförändrade valutakurser ökade koncernens omsättning med 10,2 procent jämfört med föregående räkenskapsår.

Den pågående omställningen till att sälja produkter och mjukvara som tjänster, där molnleveranser utgör en snabbt växande del, bidrog till ökade återkommande intäkter. Av omsättningen är 2 067,4 MSEK (1 724,9) återkommande intäkter, varav 574,6 MSEK (463,5) avser fjärde kvartalet. Detta motsvarar en ökning med 19,9 procent jämfört med föregående räkenskapsår och givet oförändrade valutakurser var ökningen 20,7 procent. Förlorade återkommande intäkter (churn av återkommande intäkter) för den senaste 12-månadersperioden uppgick till 0,6 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 48,9 procent till 591,1 MSEK (396,9), varav 184,1 MSEK (113,8) avser fjärde kvartalet. Ej återkommande intäkter minskade med 5,4 procent till 1 172,4 MSEK (1 238,7), varav 339,5 MSEK (434,6) avser fjärde kvartalet.

Samtliga verksamhetsområden och geografiska marknader bidrar till koncernens omsättningstillväxt. Verksamheten i USA redovisar den enskilt största omsättningsökningen mot jämförelseåret, vilket är en följd av den positiva utvecklingen för våra verksamheter inom medicinområdet. I övriga Europa är det bland annat verksamheterna i Norge och Tyskland som bidrar till omsättningstillväxten. Mer än 70 procent av koncernens omsättning sker i utländsk valuta, främst EUR, GBP och USD, vilket ger en relativt stor känslighet för valutakursrörelser.

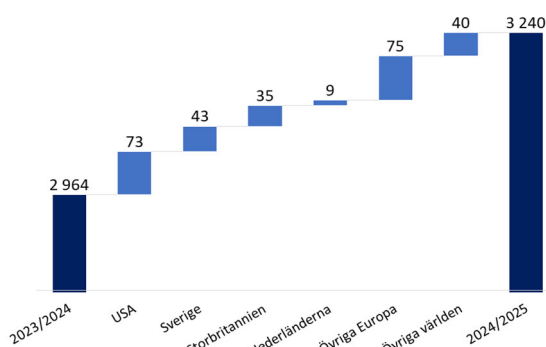
Omsättningsutveckling per verksamhetsområde, MSEK

Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår

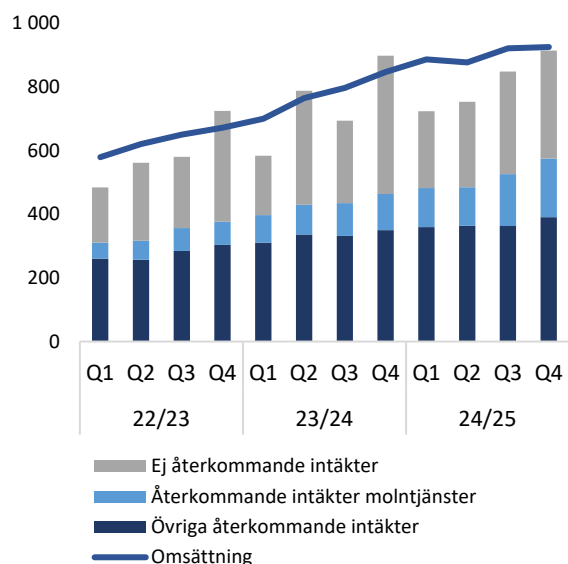


Omsättningsutveckling per geografisk marknad, MSEK

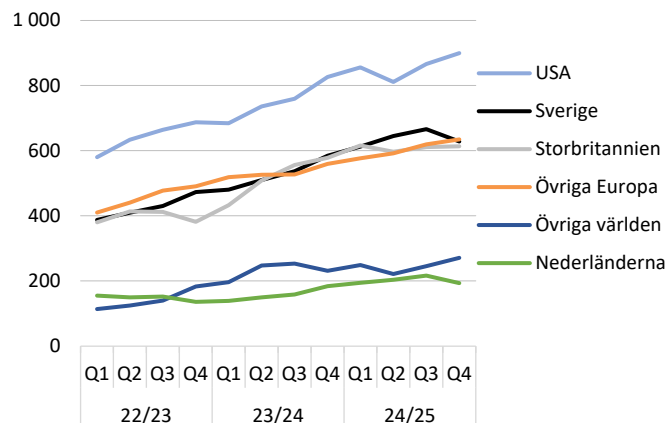
Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår



Intäkter (per kvartal) och omsättning (R12), MSEK



Omsättning (R12) per geografisk marknad, MSEK



Resultat

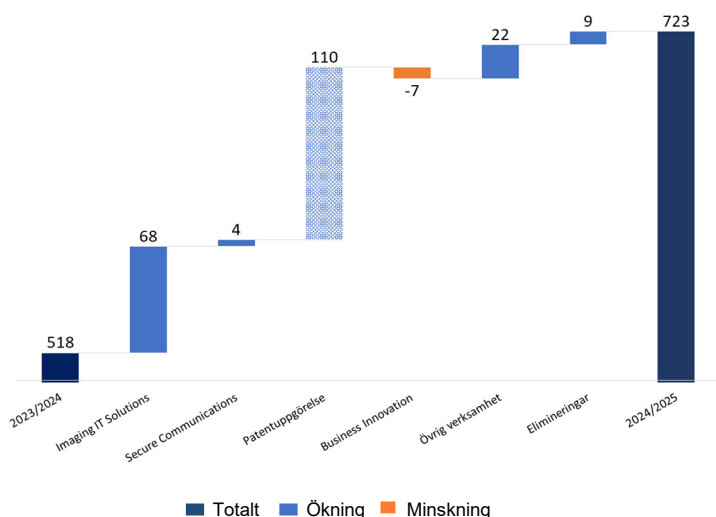
Koncernens rörelseresultat uppgick till 723,0 MSEK för räkenskapsåret, varav 198,9 MSEK avser fjärde kvartalet. I utfallet för räkenskapsåret ingår effekterna av patentuppgörelsen med 110,0 MSEK. För jämförbara utfall, det vill säga utan patentuppgörelsen, ökade rörelseresultatet med 18,4 procent till 613,0 MSEK (517,8) för räkenskapsåret, varav 198,9 MSEK (197,4) avser fjärde kvartalet. Givet oförändrade valutakurser var ökningen 20,3 procent mot föregående räkenskapsår. Koncernens rörelsemarginal för jämförbara utfall uppgick till 18,9 procent (17,5) för räkenskapsåret. Secure Communications och Imaging IT Solutions redovisar ökade rörelseresultat mot jämförelseåret, medan Business Innovations utfall påverkas mer synbart av den pågående transformationen till ny affärsmodell och minskad hårdvaruförsäljning.

Koncernens finansiella poster uppgick till 3,3 MSEK (35,0), varav -16,9 MSEK (14,7) avser fjärde kvartalet. Valutakursförändringar påverkade de finansiella posterna med -23,8 MSEK (12,3). Sectra valutasäkrar inte sin verksamhet och valutakursförändringar får därför direkt genomslag i resultaträkningen och i totalresultatet.

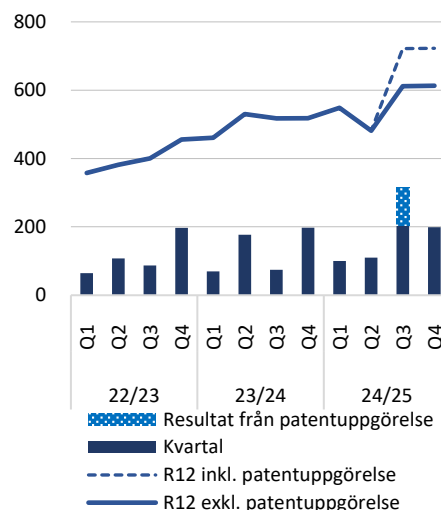
Resultatet efter finansiella poster uppgick till 726,3 MSEK (552,8), varav 182,0 MSEK (212,1) avser fjärde kvartalet. Utfallet motsvarar en vinstmarginal på 22,4 procent (18,7) för räkenskapsåret och 19,9 procent (23,6) för fjärde kvartalet. Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 2,92 SEK (2,22), varav 0,68 SEK (0,82) avser fjärde kvartalet.

Rörelseresultatutveckling per verksamhetsområde, MSEK

Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår.



Koncernens rörelseresultat, MSEK



Finansiell ställning och kassaflöde

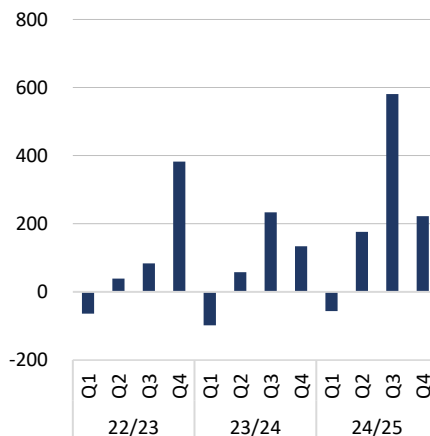
Vid rapportperiodens slut uppgick koncernens likvida medel till 1 341,9 MSEK (804,6).

Koncernens skuldsättningsgrad uppgick till 0,05 (0,02) på bokslutsdagen. Räntebärande skulder avseende leasing uppgick till 87,5 MSEK (31,8). Förändringen beror på att Sectra som följd av tillväxten har tecknat flera nya hyreskontrakt under räkenskapsåret.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under räkenskapsåret till 922,4 MSEK (326,3), varav 222,3 MSEK (133,7) avser fjärde kvartalet. Förändringarna under räkenskapsåret är främst en följd av minskad kapitalbindning i kortfristiga fordringar och patentuppgörelsen. Kassaflödet per aktie uppgick till 4,79 SEK (1,69), varav 1,15 SEK (0,69) avser fjärde kvartalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -113,9 MSEK (-130,7), varav -19,1 MSEK (-23,5) avser fjärde kvartalet. Se ytterligare information om investeringarna på följande sida.

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK



Koncernens totala kassaflöde för räkenskapsåret uppgick till 556,6 MSEK (-26,6). Detta inkluderar en utbetalning av 211,9 MSEK (211,9) till aktieägare genom Sectras inlösenprogram 2024.

Investeringar och avskrivningar

Investeringarna uppgick till 113,9 MSEK (250,7), varav 19,1 MSEK (23,5) avser fjärde kvartalet. I utfallet för jämförelseåret ingick förvärv av två fastigheter om 144,6 MSEK. Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 74,1 MSEK (71,6), varav 18,9 MSEK (16,3) avser fjärde kvartalet. Aktiveringarna avser bland annat utveckling av molnbaserade tjänster för medicinsk diagnostik.

Totala avskrivningar uppgick till 111,5 MSEK (104,1), varav 28,8 MSEK (31,3) avser fjärde kvartalet. Av räkenskapsårets avskrivningar avser 46,8 MSEK (39,1) balanserade utvecklingsutgifter, varav 12,1 MSEK (10,2) avser fjärde kvartalet. Nedskrivningar har skett med 0,0 MSEK (6,1). Vid periodens utgång uppgick balanserade utvecklingsutgifter till 231,2 MSEK (202,7).

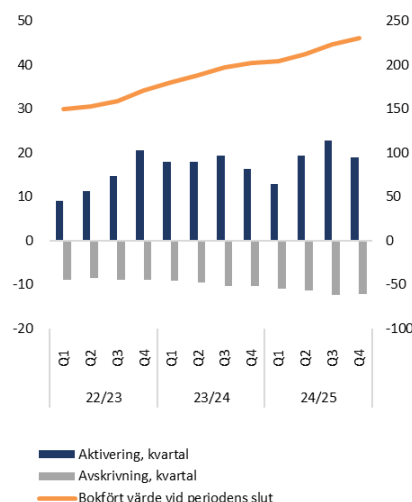
Säsongsvariationer

Sectra har historiskt sett haft stora säsongsvariationer på grund av att enskilda projekt kan vara mycket stora relativt Sectras omsättning. Det gäller både medicinska system och kryptosystem. Säsongsvariationen brukar innebära en svagare inledning av räkenskapsåret då få kunder vill ta nya system i drift under sommaren. Variationerna i ordervolym sett till enskilda kvartal är stora på grund av att vissa kontrakt är mycket omfattande och har långa löptider.

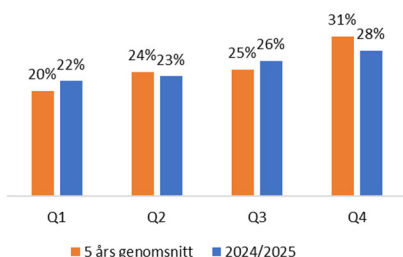
I takt med att Sectra mer och mer övergår till att sälja produkter som tjänster bedöms variationerna att gradvis minska över en flerårsperiod eftersom intäkterna då sprids mer jämnt över tid. Å andra sidan är enskilda ordrar ibland mycket stora och när dessa kommer blir variationen i orderingång snarare större än tidigare.

Mot denna bakgrund är det fortsatt viktigt att titta mer på långa trender än utfallet för enskilda kvartal i bedömningen av hur Sectra utvecklas.

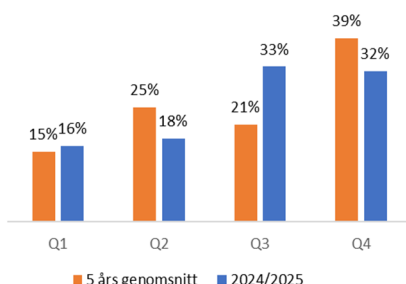
Balanserade utvecklingsutgifter, MSEK



Andel nettoomsättning per kvartal
Säsongsmönster, %



Andel rörelseresultat per kvartal
exklusive patentuppgörelse
Säsongsmönster, %



VERKSAMHETSOMRÅDE IMAGING IT SOLUTIONS

	Kvartalet			Helåret		
	Kv 4 24/25	Kv 4 23/24	Δ %	Helår 24/25	Helår 23/24	Δ %
Omsättning, MSEK	813,1	740,7	9,8	2 798,0	2 551,6	9,7
varav återkommande externa intäkter	538,0	432,8	24,3	1 924,8	1 609,3	19,6
varav återkommande intäkter från molntjänster	179,2	108,2	65,6	571,5	378,3	51,1
Rörelseresultat, MSEK	196,0	190,5	2,9	567,6	499,9	13,5
Rörelsemarginal, %	24,1	25,7	n/a	20,3	19,6	n/a

Imaging IT Solutions orderingång för räkenskapsåret överstiger tidigare rekordnivåer. Bland annat genom Sectras hittills största och mest omfattande kundkontrakt – MSSS Québec i Kanada som ingicks under andra kvartalet. Detta är bara en av flera stora beställningar från kunder som valt att använda Sectra One Cloud de senaste åren. Bland dessa kunder finns också en av de största vårdgivarna i USA och den offentliga sjukvården i Skottland. Under fjärde kvartalet har Sectra dessutom säkrat ytterligare prestigefulla kontrakt för Sectra One Cloud med kunder i bland annat Australien och USA.

Implementationen av tjänster och infrastruktur hos de nya stora kunderna innebär initialt ökade kostnader. Arbetet med att förbereda leveranser till kunderna pågår och ingen av de stora som omnämns ovan är ännu i full produktion. Intäkterna växer efter hand som kunderna tar systemen i drift. Det kan dock ta flera år tills stora kunder är fullt driftsatta och når planerade volymer.

Verksamheten redovisar omsättningstillväxt och ökat rörelseresultat för året. Detta trots att lönsamheten fortsatt påverkas av pågående satsningar, där transformationen till att bli en tjänsteleverantör är den mest omfattande. Under omställningsfasen måste verksamheten bland annat bära kostnader för att driva flera teknikplattformar parallellt eftersom många kunder ännu inte har gått över till molnbaserade lösningar. Vi lägger också ökade resurser på att möta regulatoriska krav och kvalitetscertifieringar, exempelvis avseende säkerheten i våra molntjänster. Nya krav medför ökad komplexitet och driver kostnader, men bidrar samtidigt till att höja inträdesbarriären för nya aktörer på marknaden. Därutöver har valuta haft en negativ påverkan på utfallen, särskilt under fjärde kvartalet. Även om dessa faktorer har dämpande effekter på den finansiella utvecklingen har de hittills kompensats av verksamhetens starka underliggande tillväxt.

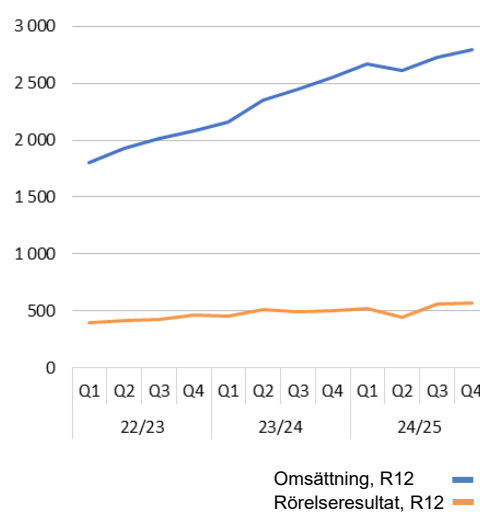
Återkommande intäkter har vuxit snabbt, främst till följd av att kundernas användning av Sectras tjänster för medicinsk bildhantering ökar. Andelen återkommande intäkter utgör 69 procent av räkenskapsårets omsättning och bidrar till stabilitet under den pågående transformationen till tjänsteförsäljning och molnlösningar. Ej återkommande intäkter är lägre än jämförelseåret, vilket främst beror på att nya kunder köper tjänster istället för traditionella mjukvarulicenser.

Att omställningen till molnet går framåt visas i tillväxten av återkommande intäkter från molntjänster. USA och Kanada är de marknader där Sectra kommit längst i transitionen till den nya affärsmodellen och ställt om all nykunds-försäljning till molnbaserade tjänster.

800+ kunder, partners och medarbetare

Så många deltog i Sectras skandinaviska användarmöte som hölls i Linköping under fjärde kvartalet. Två givande och lärorika dagar fyllda med produktnyheter, inspiration och planer för framtiden. Att träffa kunder och få en djupare förståelse för deras behov och hur vi kan göra skillnad i deras vardag är en viktig komponent i vår företagskultur.

Trend, MSEK



Återkommande intäkter
från molntjänster

+ 51 %
mot
jämförelseåret



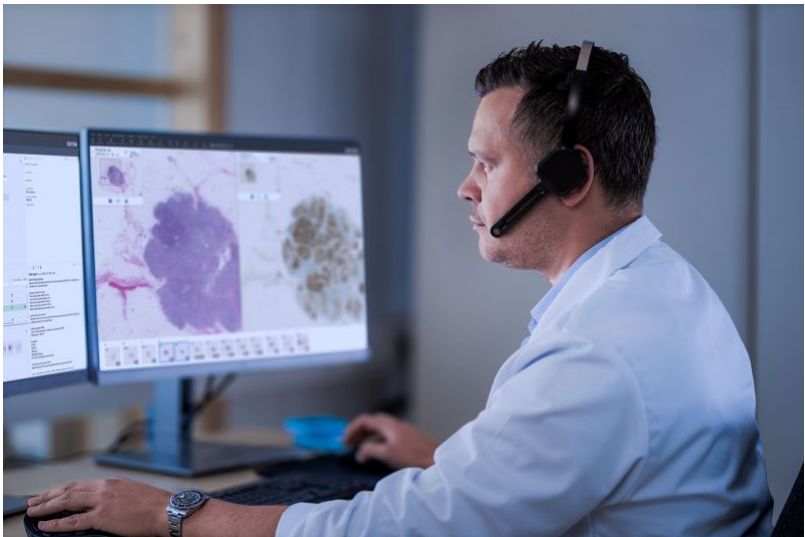
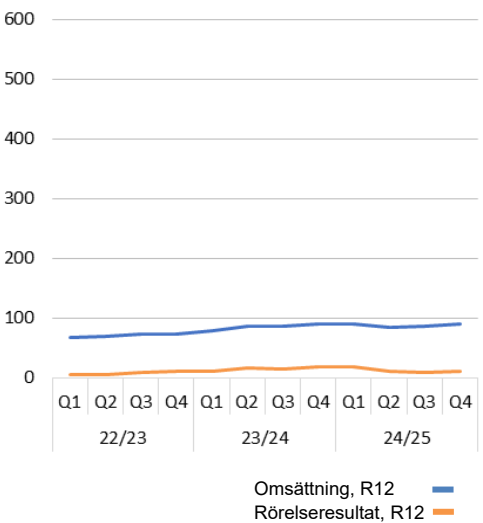
VERKSAMHETSOMRÅDE BUSINESS INNOVATION

	Kvartalet			Helåret		
	Kv 4 24/25	Kv 4 23/24	Δ %	Helår 24/25	Helår 23/24	Δ %
Omsättning, MSEK	30,3	25,7	17,9	90,8	89,9	1,0
varav återkommande externa intäkter	6,3	5,9	6,8	23,2	19,9	16,6
varav återkommande intäkter från molntjänster	4,9	5,6	-12,5	19,5	18,6	4,8
Rörelseresultat, MSEK	9,5	8,7	9,2	9,9	17,3	-42,8
Rörelsemarginal, %	31,4	33,9	n/a	10,9	19,2	n/a

Business Innovation omfattar affärsenheterna Genomics IT, Medicinsk utbildning och Ortopedi. Inom Business Innovation redovisas även kostnaderna för den medicinska forskningsverksamheten, som bland annat arbetar med satsningar inom AI för medicinska tillämpningar. Sectras forskningsverksamhet kopplad till säker kommunikation organiseras och redovisas i verksamhetsområdet Secure Communications.

Återkommande intäkter växer, men kompenserar inte helt för att ej återkommande intäkter är lägre än jämförelseperioden. De återkommande intäkterna har främst ökat inom affärsenheten för medicinsk utbildning. Samtidigt har försäljningen av hårdvara relaterad till medicinsk utbildning minskat. Utfallen kan dock variera kraftigt mellan olika kvartal och perioder. På längre sikt förväntas prenumerationsbaserade affärsmodeller och växande volymer minska kvartalsvariationerna.

Trend, MSEK



4 miljoner

– så många fall har hittills diagnosticerats med Sectras lösning för digital patologi.

Från innovation till förbättrad vård – ett decennium med digital patologi

Sectras produktområde för digital patologi började som ett forskningsprojekt inom Business Innovation och flyttades sedan över till verksamhetsområdet Imaging IT Solutions. Där är det i dag en del av vår samlade strategi för alla medicinska bildbehov.

I år firar vi ett decennium med vår lösning för digital patologi – en milstolpe som präglas av innovation, samarbete och förbättrad patientvård. Genom att digitalisera patologin hjälper vi sjukvården att effektivisera arbetsflöden, öka diagnostisk säkerhet och integrera AI i det dagliga arbetet via Sectra Amplifier Marketplace.

VERKSAMHETSOMRÅDE SECURE COMMUNICATIONS

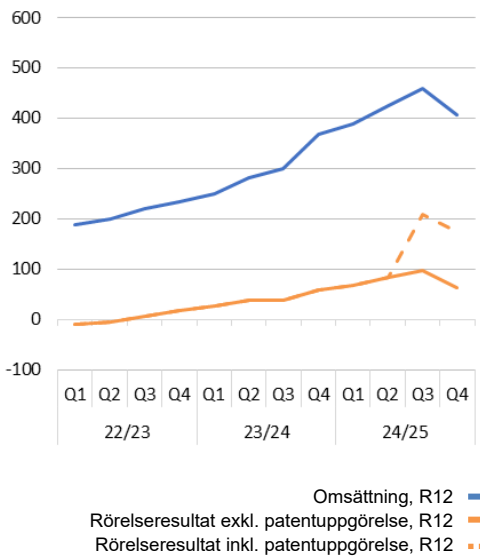
	Kvartalet			Helåret		
	Kv 4 24/25	Kv 4 23/24	Δ %	Helår 24/25	Helår 23/24	Δ %
Omsättning, MSEK	92,8	144,4	-35,7	407,0	367,4	10,8
varav återkommande externa intäkter	30,2	24,6	22,8	118,7	94,9	25,1
Rörelseresultat, MSEK	4,1	38,3	-89,3	174,2	59,8	191,3
exkl. patentuppgörelse, MSEK	4,1	38,3	-89,3	64,2	59,8	7,4
Rörelsemarginal, %	4,4	26,5	n/a	42,8	16,3	n/a
exkl. patentuppgörelse, %	4,4	26,5	n/a	15,8	16,3	n/a

Secure Communications redovisar omsättningstillväxt och rörelseresultatet från den löpande verksamheten bidrar i större omfattning än tidigare till de övergripande finansiella målen för koncernen. Detta är ett resultat av möjligheterna att hjälpa kunderna i såväl Sverige som runt om i Europa, vilket har bidragit till ökad volym av produktleveranser och utvecklingsuppdrag under räkenskapsåret. Utfallen har naturligen stora variationer mellan kvartalen med hänsyn till verksamhetens karaktär och fjärde kvartalets utfall når inte upp till de historiskt höga nivåerna under jämförelsekvartalet. Siffrorna för det senaste kvartalet påverkas av att utvecklingsuppdraget i ett större pågående kundprojekt har utökats, vilket medför att kontrakterade produktleveranser har senarelagts.

I det finansiella utfallet för räkenskapsåret ingår den förlikning som skedde mellan Sectra och ett amerikanskt företag under det tredje kvartalet. Förlikningen rörde Sectras patenterade teknik för säker kommunikation. Som en del av uppgörelsen har Sectra givit motparten tillåtelse att använda en licens för ett amerikanskt patent avseende mobil VPN-teknik. Uppgårelsen hade en positiv effekt på rörelseresultatet med 110 MSEK. Transaktionen är av engångskaraktär och redovisades i sin helhet under tredje kvartalet.

Den säkerhetspolitiska instabiliteten i världen fortsätter att driva på behoven av investeringar i signalskyddsprodukter, kryptoutveckling och cybersäkerhet. Sectra är väl positionerat med erbjudanden som uppfyller kundernas högt ställda krav. Orderingången under räkenskapsåret omfattar såväl forskningsuppdrag, kundfinansierad utveckling och produktförsäljning som support och tjänsteåtaganden. Under fjärde kvartalet har kunder bland annat säkerställt tillgången till Sectras tjänst för säker kommunikation genom att förlänga befintliga kontrakt och nya avtal har ingåtts för säkerhetsövervakning av kritisk infrastruktur.

Trend, MSEK



Kriminalvården rustar för framtiden – Sectra bidrar med säker teknik

Sectras framtidssatsningar är långsiktiga och omfattar teknik och lösningar som på sikt kan hjälpa till att ytterligare stärka kundernas verksamheter och länders totalförsvär. Vi driver exempelvis initiativ som ska komplettera vårt erbjudande inom de högsta signalskyddsnivåerna med produkter och tjänster för en bredare kundbas, främst inom myndighetssfären.

En av de nya produkter som tagits fram är en lösning för säker åtkomst till digitala tjänster och information. Utvecklingen har skett på uppdrag av Kriminalvården, en kund med uppdrag att upprätthålla och kontinuerligt utveckla en effektiv straffrättslig verksamhet. Under kommande år planerar myndigheten att tredubbla antalet platser och en förutsättning för att lyckas med detta är en teknisk utveckling i den klientnära verksamheten. Lösningen bidrar till att Kriminalvårdens arbete blir effektivare, men kan även hjälpa liknande myndigheter som går igenom samma typ av digitaliseringsresa.



ÖVRIG VERKSAMHET

	Kvartalet			Helåret		
	Kv 4	Kv 4	Δ	Helår	Helår	Δ
	24/25	23/24	%	24/25	23/24	%
Omsättning, MSEK	56,7	43,4	30,6	216,9	164,9	31,5
Rörelseresultat, MSEK	-13,3	-40,1	66,8	-37,2	-59,1	37,1
Rörelsemarginal, %	neg	neg	n/a	neg	neg	n/a

Övrig verksamhet avser Sectras gemensamma funktioner för administration, rekrytering, koncernekonomi, IT, regulatoriska frågor, företagskultur och varumärke samt verksamhet relaterad till investerare. I det här segmentet ingår även förvaltning av fastigheter. Förändringen mot jämförelseperioden beror främst på ökad central hantering av kostnader som fördelas ut i organisationen. I siffrorna för jämförelseåret ingår kostnader för vinstdelning till medarbetare.

MODERBOLAGET

Moderbolagets resultat- och balansräkning redovisas på sidan 19. I moderbolaget Sectra AB ingår bland annat forskningsavdelningen för medicinsk IT, affärsenheten Genomics IT och huvudkontorets koncerngemensamma funktioner, se Övrig verksamhet ovan.

Årets resultat i moderbolaget uppgår totalt till 483,4 MSEK (405,6). Finansiella poster bidrar med 96,0 MSEK (128,8) till det positiva utfallet, bland annat genom utdelning från dotterbolag om 83,9 MSEK (88,6).

ÅRSSTÄMMA OCH UTDELNINGSFÖRSLAG

Årsstämma 2025

Årsstämman är planerad till den 9 september 2025 i Linköping. Kallelse till årsstämman sker tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Aktieägare har rätt att få ett ärende behandlat på årsstämman. Sådan begäran lämnas skriftligen till styrelsen via e-post info.investor@sectra.com eller på adress Sectra AB, Att. Styrelsen, Teknikringen 20, 583 30 Linköping. För att bolaget med säkerhet ska hinna ta in ett ärende i kallelsen bör begäran om att ärendet ska tas upp på årsstämman ha nått bolaget senast sju veckor före stämman.

Förslag om utdelning

Styrelse och vd föreslår att årsstämman 2025 beslutar om en ordinarie utdelning av 1,10 SEK per aktie och en extra utdelning av 1,00 SEK per aktie med hänsyn till årets starka kassaflöde och Sectras finansiella position. Som avstämningsdag för erhållande av utdelning föreslås den 11 september 2025. Motsvarande överföring till aktieägarna föregående år var 1,10 SEK per aktie och skedde då genom ett inlösenprogram, en metod som inte går att använda längre. Förslaget motsvarar en direktavkastning på 0,7 procent baserat på bokslutsdagens aktiekurs. I kombination med kursutvecklingen innebär det en total värdetillväxt på 36,3 procent för Sectraaktien under räkenskapsåret.

Förslaget är i linje med Sectras utdelningspolicy. Vid räkenskapsårets utgång var koncernens soliditet 51,0 procent och efter föreslagen vinstutdelning 45,1 procent. Enligt utdelningspolicyn och Sectras finansiella mål ska soliditeten överstiga 30 procent, vilket den med god marginal kommer att göra även efter ett beslut om utdelning enligt förslaget. Styrelsens bedömning är att bolagets nuvarande balansräkning och kassaflöden är tillräckligt starka för att säkerställa verksamhetens utveckling och samtidigt ge aktieägarna en god avkastning. I bedömningen har hänsyn tagits till omställningen av affärsmodellen till tjänsteförsäljning, orderläge, intjäning och förväntade kassaflöden det kommande året. Med en stark finansiell position, positiva kassaflöden och betydande återkommande intäkter är Sectra väl rustat att hantera osäkerhetsfaktorer.

Valberedning

En valberedning har tillsatts i enlighet med de instruktioner som antogs vid årsstämman 2020. När någon av de röstmässigt största aktieägarna avstått från sin rätt att utse ledamot till valberedningen har nästa aktieägare i storleksordning beretts tillfälle att utse en ledamot. Följande ledamöter ingår:

- Torbjörn Kronander för eget och närståendes innehav
- Patrik Jönsson utsedd av SEB Investment Management (ordförande i valberedningen)
- Mats Andersson utsedd av Nordea Investment Funds
- Jan-Olof Brüer i egenskap av styrelseordförande samt för eget och närståendes innehav

Valberedningen ska bereda och lämna förslag till:

- val av styrelseordförande och övriga ledamöter till bolagets styrelse
- styrelsearvode uppdelat mellan ordförande och övriga ledamöter samt eventuell ersättning för utskottsarbete
- val av och arvode till revisor och revisorssuppleant (i förekommande fall)
- beslut om ändring av valberedningsinstruktionen, om valberedningen anser en sådan ändring påkallad
- ordförande vid årsstämma.

Valberedningens förslag kommer att presenteras i kallelsen till bolagsstämman. Aktieägare som önskar lämna förslag till valberedningen kan vända sig skriftligen till valberedningen via e-post info.investor@sectra.com eller på adress Sectra AB, Att. Valberedningen, Teknikringen 20, 583 30 Linköping. För att valberedningen ska kunna beakta ett förslag måste det ha inkommit i god tid innan kallelse till årsstämman ska ske.

AKTIEN

Aktiekapital och antal aktier

Sectras aktiekapital uppgick på bokslutsdagen till 39 024 179 SEK fördelat på 195 120 895 aktier och 313 052 035 röster. Antalet aktier fördelar sig på 13 103 460 aktier av serie A och 182 017 435 aktier av serie B. Sectras innehav av egna aktier vid periodens utgång var 2 453 406 B-aktier, vilket motsvarar 1,3 procent av kapital och 0,8 procent av röster i bolaget. För ytterligare information, se Not 3.

LTIP 2024 – emission och återköp av egna aktier

Sectra har under räkenskapsåret ställt ut 718 825 aktierätter till medarbetare i det nya prestationsbaserade incitamentsprogrammet LTIP 2024. Under tredje kvartalet utnyttjade styrelsen bemyndiganden från årsstämman 2024 och genomfört en riktad emission av 1 000 000 aktier av serie C till ett pris motsvarande kvotvärdet, det vill säga 0,20 kronor per aktie och totalt 200 000 kronor. Syftet är att säkerställa åtaganden för ett nytt prestationsbaserat incitamentsprogram (LTIP 2024). Samtliga C-aktier har återköpts till ett pris motsvarande kvotvärdet. Dessa aktier har sedan omvandlats till aktier av serie B.

I enlighet med villkoren för LTIP 2024 ska högst 780 000 egna B-aktier kunna tilldelas deltagare i incitamentsprogrammet. Kvalifikationsperioden löper ut 2029-04-30 och därefter ska tilldelningen av prestationsaktier ske senast 2029-08-31. För att finansiera kostnader för sociala avgifter till följd av incitamentsprogrammet ska högst 220 000 B-aktier kunna överlåtas på Nasdaq Stockholm, inklusive genom finansiell mellanhand, till ett pris inom det vid var tid registrerade kursintervallet.

Bemyndiganden

Utöver de bemyndiganden som omnämns ovan beslutade årsstämman 2024 att bemyndiga styrelsen att under tiden fram till årsstämman 2025 besluta om dels nyemission av högst 18 500 000 B-aktier och dels förvärv respektive avyttring av egna aktier, dock begränsat till att bolagets innehav av egna aktier inte vid något tillfälle får överskrida 10 procent av samtliga aktier i bolaget. Fullständiga bemyndiganden framgår av protokoll från årsstämman: <https://investor.sectra.com/agm2024>. Vid offentliggörandet av denna finansiella rapport hade styrelsen inte utnyttjat dessa bemyndiganden.

Inlösenprogram 2024 och deklarationshjälp

Under andra kvartalet överfördes 1,10 SEK per aktie till aktieägarna genom ett inlösenprogram. För ytterligare information och deklarationshjälp, besök <https://investor.sectra.com/redemption2024>.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Sectra är genom sin verksamhet utsatt för affärsmässiga risker såsom beroenden av stora kunder och partners, valutakursförändringars effekt på prisbildningen inom de marknader koncernen är verksam, samt egendoms- och ansvarsrisker. Därutöver är Sectra exponerat för olika typer av finansiella risker såsom valuta-, ränte-, kredit- och likviditetsrisker. En utförlig beskrivning av risker och särskilda omvärldsfaktorer samt Sectras strategi och taktik för att minska riskexponeringen och begränsa negativa effekter återfinns i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2023/2024 i förvaltningsberättelsen på sidorna 88–90 och i Not 29 på sidorna 119–120. Inga väsentliga händelser har inträffat som ändrat de förhållanden som redovisas där.

FÖR MER INFORMATION

Kontakta Sectras koncernchef Torbjörn Kronander, telefon 013-23 52 27 eller e-post info.investor@sectra.se.

Presentation av delårsrapporten

Tid: 5 juni 2025, kl. 10:00

Torbjörn Kronander, koncernchef och vd Sectra AB, tillsammans med Jessica Holmquist, CFO Sectra AB, presenterar den finansiella rapporten och besvarar frågor. Presentationen hålls på engelska. För uppgifter om deltagande online, eller för att lyssna på inspelning i efterhand, besök: <https://investor.sectra.com/q4report2425>.

Årsredovisning och hållbarhetsrapport

Sectras årsredovisning och hållbarhetsrapport är planerad att under vecka 27 offentliggöras genom pressmeddelande och publiceras på bolagets webbplats: <https://investor.sectra.com>

Kommande rapporttillfällen och årsstämma

Tremånadersrapport	4 september 2025 kl. 08:15
Årsstämma	9 september 2025 kl. 15:30
Sexmånadersrapport	12 december 2025 kl. 08:15
Niomånadersrapport	6 mars 2026 kl. 08:15
Bokslutskommuniké	5 juni 2026 kl. 08:15

För ytterligare information om IR-event besök: <https://investor.sectra.com/events-and-presentations/>

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för Sectra AB (publ) försäkrar att delårsrapporten för perioden 1 maj 2024–30 april 2025 ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Linköping den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Torbjörn Kronander
Vd, koncernchef och styrelseledamot

Jan-Olof Brüer
Styrelseordförande

Tomas Puusepp
Styrelseledamot

Ulrika Unell
Styrelseledamot

Anders Persson
Styrelseledamot

Fredrik Robertsson
Styrelseledamot

Birgitta Hagenfeldt
Styrelseledamot

Pontus Svärd
Styrelseledamot arbetstagarrepr.

Andreas Häll
Styrelseledamot arbetstagarrepr.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Denna information är sådan information som Sectra AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 5 juni 2025, kl. 08:15.

Sectra AB (publ), organisationsnummer 556064-8304, <https://sectra.com>, e-post info@sectra.com

KONCERNEN

Koncernens resultaträkningar i sammandrag

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Nettoomsättning (Not 4)	914 075	898 103	3 239 811	2 963 607
Aktiverat arbete för egen räkning	18 878	16 348	74 093	71 574
Övriga rörelseintäkter ¹	14 528	1 252	226 356	5 388
Summa intäkter	947 481	915 703	3 540 260	3 040 569
Handelsvaror	-124 123	-130 489	-441 712	-431 218
Personalkostnader	-423 880	-401 200	-1 598 697	-1 436 908
Övriga externa kostnader	-171 765	-155 305	-665 324	-550 499
Avskrivningar och nedskrivningar	-28 785	-31 284	-111 530	-104 134
Summa rörelsens kostnader	-748 553	-718 278	-2 817 263	-2 522 759
Rörelseresultat	198 928	197 425	722 997	517 810
Summa finansiella poster	-16 940	14 655	3 284	34 964
Resultat efter finansiella poster	181 988	212 080	726 281	552 774
Skatt	-50 786	-53 629	-162 910	-124 386
Periodens resultat	131 202	158 451	563 371	428 388
Periodens resultat hänförligt till:				
Moderbolagets ägare	131 202	158 451	563 371	428 388
Resultat per aktie				
Före utspädning, SEK	0,68	0,82	2,92	2,22
Efter utspädning, SEK (Not 3)	0,68	0,82	2,92	2,22

¹ I utfallen för 2024/2025 ingår patentuppgörelsen med 195 MSEK.

Rapport över totalresultat för koncernen

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Periodens resultat	131 202	158 451	563 371	428 388
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen				
Omräkningsdifferenser	-43 534	16 241	-47 527	27 999
Summa periodens övriga totalresultat	-43 534	16 241	-47 527	27 999
Summa periodens totalresultat	87 668	174 692	515 844	456 387
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets ägare	87 668	174 692	515 844	456 387

Koncernens balansräkningar i sammandrag

TSEK	30 april 2025	30 april 2024
Tillgångar		
Immateriella tillgångar och goodwill	283 063	262 330
Materiella tillgångar	220 654	227 040
Nyttjanderätter	106 415	35 241
Finansiella anläggningstillgångar	178 464	155 189
Uppskjutna skattefordringar	8 502	8 990
Summa anläggningstillgångar	797 098	688 790
Kundfordringar	572 036	571 661
Övriga omsättningstillgångar	106 492	60 218
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	938 732	1 085 629
Kassa och bank	1 341 871	804 640
Summa omsättningstillgångar	2 959 131	2 522 148
Summa tillgångar	3 756 229	3 210 938
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	1 916 825	1 569 591
Uppskjutna skatteskulder	4 063	7 038
Avsättningar	58 318	26 342
Långfristiga leasingskulder	63 840	19 204
Övriga långfristiga skulder	11 733	-
Summa långfristiga skulder	137 954	52 584
Avsättningar	5 619	2 637
Kortfristiga leasingskulder	23 617	12 584
Övriga kortfristiga skulder	263 267	218 573
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 408 947	1 354 969
Summa kortfristiga skulder	1 701 450	1 588 763
Summa eget kapital och skulder	3 756 229	3 210 938

Koncernens kassaflödesanalyser

TSEK	Helår maj–april 2024/2025	Helår maj–april 2023/2024
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	722 997	517 810
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	179 581	142 681
Erhållen ränta	31 403	25 991
Erlagd ränta	-4 308	-3 284
Betald inkomstskatt	-171 703	-118 291
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	757 970	564 907
Förändring i rörelsekapital		
Förändring varulager	-1 108	-21 541
Förändring av fordringar	-16 367	-408 649
Förändring av kortfristiga skulder	181 869	191 609
Kassaflöde från den löpande verksamheten	922 364	326 326
Investeringsverksamheten		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-75 237	-72 210
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-34 755	-178 532
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-3 872	-
Återbetalning av kortfristig placering	-	120 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-113 864	-130 742
Finansieringsverksamheten		
Amortering av leasingskulder	-39 950	-10 268
Inlösen av aktier	-211 935	-211 935
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-251 885	-222 203
Periodens kassaflöde	556 615	-26 619
Likvida medel vid årets början	804 640	825 242
Kursdifferens i likvida medel	-19 384	6 017
Likvida medel vid periodens slut	1 341 871	804 640

Förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag

TSEK	Helår maj–april 2024/2025	Helår maj–april 2023/2024
Eget kapital vid periodens ingång	1 569 591	1 296 669
Periodens totalresultat	515 844	456 387
Utdelning/inlösen av aktier	-211 935	-211 935
Aktierelaterade ersättningar	43 325	28 470
Eget kapital vid periodens slut	1 916 825	1 569 591

MODERBOLAGET

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Nettoomsättning	61 608	44 610	223 182	167 261
Aktiverat arbete för egen räkning	0	1 427	2 817	5 536
Övriga rörelseintäkter	6 747	13	6 805	606
Summa intäkter	68 355	46 050	232 804	173 403
Handelsvaror	-18 751	-8 997	-55 617	-21 934
Personalkostnader	-24 150	-21 642	-83 283	-75 128
Övriga externa kostnader	-40 063	-57 576	-142 286	-143 475
Avskrivningar	-458	-414	-1 815	-1 711
Summa rörelsens kostnader	-83 422	-88 629	-283 001	-242 248
Rörelseresultat	-15 067	-42 579	-50 197	-68 845
Summa finansiella poster	-8 053	16 427	95 979	128 847
Resultat efter finansiella poster	-23 120	-26 152	45 782	60 002
Bokslutsdispositioner	542 000	427 350	542 000	427 350
Resultat före skatt	518 880	401 198	587 782	487 352
Skatt på periodens resultat	-104 356	-81 556	-104 356	-81 747
Periodens resultat	414 524	319 642	483 427	405 605

Rapport över totalresultat för moderbolaget

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Periodens resultat	414 524	319 642	483 427	405 605
Summa periodens totalresultat	414 524	319 642	483 427	405 605

Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

TSEK	30 april 2025	30 april 2024
Tillgångar		
Immateriella tillgångar	12 000	9 183
Materiella tillgångar	6 975	6 336
Finansiella tillgångar	330 409	367 480
Summa anläggningstillgångar	349 384	382 999
Kundfordringar	9 190	421
Fordringar hos koncernföretag	1 113 990	798 354
Övriga omsättningstillgångar	41 474	26 085
Kassa och bank	1 145 466	683 564
Summa omsättningstillgångar	2 310 120	1 508 424
Summa tillgångar	2 659 504	1 891 423
Eget kapital och skulder		
Bundet eget kapital	277 480	274 463
Fritt eget kapital	1 093 723	781 922
Summa eget kapital	1 371 203	1 056 385
Avsättningar	6 327	2 685
Kortfristiga skulder	1 281 974	832 353
Summa eget kapital och skulder	2 659 504	1 891 423

NOTER

Not 1 Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, Årsredovisningslagen samt Lagen om värdepappersmarknaden. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2023/2024.

Not 2 Transaktioner med närstående

Inga väsentliga transaktioner med närstående har inträffat under rapportperioden utöver den typ av transaktioner som framgår ur Not 3 Anställda och personalkostnader i årsredovisningen 2023/2024.

Not 3 Antal aktier

Antal ordinarie aktier ^{1, 2}	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Vid periodens slut	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Genomsnitt	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489

¹ Före och efter utspädning.

² Antal aktier inkluderar ej de 2 453 406 aktier (1 453 406) av serie B som innehas i eget förvar.

Not 4 Rörelsesegment och omsättning

Omsättning per rörelsesegment				
MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Imaging IT Solutions	813,1	740,7	2 798,0	2 551,6
Secure Communications	92,8	144,4	407,0	367,4
Business Innovation	30,3	25,7	90,8	89,9
Övrig verksamhet	56,7	43,4	216,9	164,9
Koncernelimineringar	-78,8	-56,1	-272,9	-210,2
Totalt	914,1	898,1	3 239,8	2 963,6

Rörelseresultat per rörelsesegment				
MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Imaging IT Solutions	196,0	190,5	567,6	499,9
Secure Communications	4,1	38,3	174,2	59,8
Business Innovation	9,5	8,7	9,9	17,3
Övrig verksamhet	-13,3	-40,1	-37,2	-59,1
Koncernelimineringar	2,6	0,0	8,5	-0,1
Totalt	198,9	197,4	723,0	517,8

Omsättning per geografiska områden				
MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
USA	298,4	264,7	899,5	826,2
Sverige	154,8	192,9	627,9	584,6
Storbritannien	167,0	164,3	613,5	578,1
Nederländerna	40,2	63,6	193,1	184,0
Övriga Europa	177,7	162,1	634,7	559,5
Övriga världen	76,0	50,5	271,1	231,2
Totalt	914,1	898,1	3 239,8	2 963,6

Aterkommande och ej aterkommande externa intäkter per rörelsesegment

Koncernen

MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Återkommande intäkter	574,6	463,5	2 067,4	1 724,9
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	184,1	113,8	591,1	396,9
Ej återkommande intäkter	339,5	434,6	1 172,4	1 238,7
Totalt	914,1	898,1	3 239,8	2 963,6
Andel återkommande intäkter, %	62,9	51,6	63,8	58,2

Imaging IT Solutions

MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Återkommande intäkter	538,0	432,8	1 924,8	1 609,3
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	179,2	108,2	571,5	378,3
Ej återkommande intäkter	273,2	307,2	867,9	938,0
Totalt	811,2	740,0	2 792,7	2 547,3
Andel återkommande intäkter, %	66,3	58,5	68,9	63,2

Secure Communications

MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Återkommande intäkter	30,2	24,6	118,7	94,9
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	-	-	-	-
Ej återkommande intäkter	62,6	119,6	287,7	271,9
Totalt	92,8	144,2	406,4	366,8
Andel återkommande intäkter, %	32,5	17,0	29,2	25,9

Business Innovation

MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Återkommande intäkter	6,3	5,9	23,2	19,9
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	4,9	5,6	19,5	18,6
Ej återkommande intäkter	7,4	7,6	16,8	28,7
Totalt	13,7	13,5	40,0	48,6
Andel återkommande intäkter, %	46,0	43,7	58,0	40,9

Övrig verksamhet

MSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-april 2023/2024
Återkommande intäkter	0,0	0,3	0,7	0,8
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	-	-	-	-
Ej återkommande intäkter	0,0	-	0,0	-
Totalt	0,0	0,3	0,7	0,8
Andel återkommande intäkter, %	0,0	100,0	100,0	100,0

Not 5 Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

Koncernen tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal. Alternativa nyckeltal tillämpas eftersom bolaget anser att de ger värdefull kompletterande information till ledning och investerare då dessa nyckeltal är centrala för förståelsen och utvärderingen av koncernens verksamhet.

Andel återkommande intäkter

Syfte
Visa hur stor del av den externa omsättningen som är återkommande. Återkommande intäkter är intäkter från kunder för tillhandahållande av en vara eller tjänst under en avtalsperiod där kunden inte kan fortsätta att dra nytta av full funktionalitet av varan eller tjänsten utan löpande betalningar samt att intäktsströmmen bedöms återkomma under mer än 12 månader.

Återkommande intäkter är främst intäkter från prenumurations-, support- och underhållsavtal. Den andel som levereras via molnet redovisas som återkommande intäkter från molntjänster (CRR). Intäkter från exempelvis implementering av system, migrering samt engångsköp av licenser redovisas ej som återkommande intäkter.

Beräkning
Återkommande intäkter dividerat med total extern omsättning. Se Not 4.

Churn av återkommande intäkter

TSEK	Helår maj–apr 2024/2025	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats	12 972	7 247
Återkommande intäkter	2 067 354	1 724 940
Churn av återkommande intäkter, %	0,6	0,4

Syfte Visa andelen av återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats under den senaste tolv månaders-perioden.	Beräkning Återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats dividerat med totala återkommande intäkter.
--	--

Eget kapital per aktie före och efter utspädning

	30 apr 2025	30 apr 2024
Eget kapital, TSEK	1 916 825	1 569 591
Antal aktier före och efter utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 667 489
Eget kapital per aktie före och efter utspädning, SEK	9,95	8,15

Syfte Mäta nettovärde per aktie och visa hur aktieägarnas förmögenhet per andel förändras över tid.	Beräkning Eget kapital dividerat med antal aktier före eller efter utspädning vid periodens slut.
---	---

Icke räntebärande samt räntebärande skulder

TSEK	30 apr 2025	30 apr 2024
Icke räntebärande skulder	1 751 946	1 609 559
Räntebärande skulder	87 457	31 788
Summa skulder	1 839 403	1 641 347

Syfte Visa hur stor del av bolagets skulder som löper med respektive utan ränta. Ingår i beräkning av skuldsättningsgrad och sysselsatt kapital.	Beräkning Icke räntebärande skulder avser skulder som löper utan ränta, t ex leverantörsskulder, förskott från kunder och skatteskulder. Räntebärande skulder avser skulder som löper med ränta, t ex leasingskulder.
--	---

Kassaflöde per aktie före och efter utspädning

	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Kassaflöde från den löpande verksamheten, TSEK	222 318	133 717	922 364	326 326
Antal aktier före och efter utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Kassaflöde per aktie före och efter utspädning, SEK	1,15	0,69	4,79	1,69

Syfte Visa kassaflödet som företaget genererar per aktie före kapitalinvesteringar och finansiering.	Beräkning Kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med antal aktier före eller efter utspädning vid periodens slut.
--	---

Kvot mellan kontrakterad ordergång och nettoomsättning

TSEK	Helår maj-apr 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Kontrakterad ordergång	8 706 063	6 223 476
Nettoomsättning	3 239 811	2 963 607
Kvot mellan kontrakterad ordergång och nettoomsättning	2,69	2,10

Syfte Ge en indikation på efterfrågan på företagets produkter och tjänster.	Beräkning Kontrakterad ordergång dividerat med nettoomsättning.
---	---

Likviditet

TSEK	30 apr 2025	30 apr 2024
Omsättningstillgångar	2 959 131	2 522 148
Outnyttjade checkkrediter	15 000	15 000
Kortfristiga skulder	1 701 450	1 588 763
Likviditet	1,7	1,6

Syfte Visa företagets kortsiktiga betalningsförmåga.	Beräkning Omsättningstillgångar plus outnyttjad checkkredit dividerat med kortfristiga skulder.
--	---

Medelantal anställda

Syfte Visa heltidstjänster i en viss period.	Beräkning Genomsnittligt antal heltidsanställda i perioden.
--	---

Oförändrade valutakurser – omsättning

	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Nominell förändring, %	1,8	23,9	9,3	26,1
Valutaeffekt, %	3,1	-2,9	0,9	-3,1
Förändring i oförändrade valutakurser, %	4,9	21,0	10,2	23,0

Syfte Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.	Beräkning Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.
--	---

Oförändrade valutakurser – rörelseresultat

	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Nominell förändring, %	0,8	0,3	39,6	13,6
Valutaeffekt, %	5,7	-5,0	1,9	-5,6
Förändring i oförändrade valutakurser, %	6,5	-4,7	41,5	8,0

Syfte
Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser. Effekter av ej återkommande affärstransaktioner i rörelseresultat och rörelsemarginal upplyses om och justeras för separat. I förekommande fall lämnas upplysningar om sådana transaktioner på sidan 1.

Beräkning
Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.

Oförändrade valutakurser – återkommande intäkter

	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Nominell förändring, %	24,0	23,1	19,9	26,8
Valutaeffekt, %	3,9	-3,1	0,8	-3,1
Förändring i oförändrade valutakurser, %	27,9	20,0	20,7	23,7

Syfte
Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.

Beräkning
Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.

Orderingång – garanterad

Syfte
Ge en indikation på framtida intäkter i företaget.

Beräkning
Del av den kontrakterade orderingången som motsvarar det kunden förbundit sig att köpa när kontraktet ingås.

Orderingång – kontrakterad

Syfte
Ge en indikation på framtida intäkter i företaget.

Beräkning
Värdet av inkomna ordrar som motsvarar det kunden upphandlat och avser köpa under avtalsperioden.

P/E-tal

SEK	Helår maj-apr 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Aktiekurs vid periodens slut	296,60	219,20
12-månadersperiodens resultat per aktie	2,92	2,22
P/E-tal, ggr	101,6	98,7

Syfte
Visa hur marknaden värderar företagets vinst och hur lång tid det kan ta att få tillbaka en investering i aktien.

Beräkning
Aktiekurs vid periodens slut dividerat med senaste 12-månadersperiodens resultat per aktie före utspädning.

Resultat per aktie före och efter utspädning

	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Periodens resultat, TSEK	131 202	158 451	563 371	428 388
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,68	0,82	2,92	2,22

Syfte Visa varje akties andel av företagets resultat under rapportperioden.	Beräkning Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier före eller efter utspädning. Detta nyckeltal definieras i IFRS.
--	---

Räntabilitet på eget kapital

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Periodens resultat	131 202	158 451	563 371	428 388
Eget kapital vid periodens början	1 812 014	1 387 972	1 569 591	1 296 669
Eget kapital vid periodens slut	1 916 825	1 569 591	1 916 825	1 569 591
Genomsnittligt eget kapital	1 864 420	1 478 782	1 743 208	1 433 130
Räntabilitet på eget kapital, %	7,0	10,7	32,3	29,9

Syfte Visa avkastningen på kapital som är hänförligt till moderbolagets ägare.	Beräkning Periodens resultat dividerat med genomsnittligt eget kapital.
---	---

Räntabilitet på sysselsatt kapital

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Resultat efter finansiella poster	181 988	212 080	726 281	552 774
Finansiella kostnader	-1 177	-2 201	-4 308	-3 284
Genomsnittligt sysselsatt kapital	1 952 392	1 506 832	1 802 831	1 490 155
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	9,4	14,2	40,5	37,3

Syfte Visa lönsamhet baserat på hur mycket kapital som används i verksamheten.	Beräkning Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.
---	--

Rörelsemarginal

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Rörelseresultat	198 928	197 425	722 997	517 810
Nettoomsättning	914 075	898 103	3 239 811	2 963 607
Rörelsemarginal, %	21,8	22,0	22,3	17,5

Syfte Mäta operativ lönsamhet. Måttet används för målstyrning i verksamheten. Effekter av ej återkommande affärstransaktioner i rörelseresultat och rörelsemarginal upplyses om och justeras för separat. I förekommande fall lämnas upplysningar om sådana transaktioner på sidan 1.	Beräkning Rörelseresultat dividerat med nettoomsättning.
---	--

Rörelseresultat per aktie

	Helår maj-apr 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Rörelseresultat, TSEK	722 997	517 810
Antal aktier före utspädning	192 667 489	192 667 489
Rörelseresultat per aktie, SEK	3,75	2,69

Syfte Visa resultat före räntor och skatter per aktie. Effekter av ej återkommande affärstransaktioner i rörelseresultat upplyses om och justeras för separat. I förekommande fall lämnas upplysningar om sådana transaktioner på sidan 1.	Beräkning Rörelseresultat dividerat med antalet aktier före utspädning per balansdag.
--	---

Skuldsättningsgrad

	30 apr 2025	30 apr 2024
TSEK		
Räntebärande skulder	87 457	31 788
Eget kapital	1 916 825	1 569 591
Skuldsättningsgrad	0,05	0,02

Syfte Visa i vilken omfattning verksamheten finansieras av lån och beskriver företagets finansiella risk.	Beräkning Räntebärande skulder dividerat med eget kapital.
---	--

Soliditet

	30 apr 2025	30 apr 2024
TSEK		
Eget kapital	1 916 825	1 569 591
Balansomslutning	3 756 229	3 210 938
Soliditet, %	51,0	48,9

Syfte Visa hur stor del av tillgångarna som har finansierats med eget kapital. Måttet används för målstyrning i verksamheten.	Beräkning Eget kapital dividerat med balansomslutning per balansdag.
---	--

Sysselsatt kapital

	30 apr 2025	30 apr 2024
TSEK		
Balansomslutning	3 756 229	3 210 938
Icke räntebärande skulder	1 751 946	1 609 559
Sysselsatt kapital	2 004 283	1 601 379

Syfte Visa hur stor del av företagets tillgångar som har lånats ut av exempelvis företagets ägare eller externa långivare och visar företagets lönsamhet i förhållande till externt finansierat kapital och eget kapital.	Beräkning Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder.
---	---

Tillväxt rörelseresultat per aktie över en femårsperiod

SEK	Helår maj-apr 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Rörelseresultat per aktie före utspädning	3,752	2,688
Rörelseresultat per aktie före utspädning fem år tidigare	1,534	1,228
Tillväxt rörelseresultat per aktie före utspädning över en femårsperiod, %	144,6	118,8

Syfte Visa verksamhetens tillväxt över en femårsperiod. Måttet används för målstyrning i verksamheten. Effekter av ej återkommande affärstransaktioner i rörelseresultat och rörelsemarginal upplyses om och justeras för separat. I förekommande fall lämnas upplysningar om sådana transaktioner på sidan 1.	Beräkning Rörelseresultat per aktie per balansdag minus rörelseresultat per aktie per balansdag fem år tidigare, dividerat med rörelseresultat per aktie per balansdag fem år tidigare.
--	---

Vinstmarginal

TSEK	3 mån feb-april 2025	3 mån feb-april 2024	Helår maj-april 2024/2025	Helår maj-apr 2023/2024
Resultat efter finansiella poster	181 988	212 080	726 281	552 774
Nettoomsättning	914 075	898 103	3 239 811	2 963 607
Vinstmarginal, %	19,9	23,6	22,4	18,7

Syfte Visa jämförelse av lönsamhet oavsett bolagsskattesats.	Beräkning Resultat efter finansiella poster dividerat med nettoomsättning.
--	--

NYCKELTAL OCH ANNAN INFORMATION

Nyckeltal

	Helår 30 apr 2025	Helår 30 apr 2024
Kontrakterad ordergång, MSEK	8 706,1	6 223,5
varav garanterad ordergång, MSEK	7 653,0	3 219,4
Rörelsemarginal, %	22,3	17,5
Vinstmarginal, %	22,4	18,7
Medelantal anställda	1 249	1 140
Kassaflöde per aktie, SEK ^{1, 2}	4,79	1,69
P/E-tal, ggr	101,6	98,7
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	296,60	219,20
Räntabilitet på eget kapital, %	32,3	29,9
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	40,5	37,3
Soliditet, %	51,0	48,9
Likviditet, ggr	1,7	1,6
Eget kapital per aktie, SEK ²	9,95	8,15

¹ Kassaflöde från den löpande verksamheten. ² Före och efter utspädning. ³ I utfallen ingår en positiv effekt av en patentuppgörelse som är en icke återkommande affärstransaktion, se sidan 1.

Koncernens resultaträkningar i sammandrag kvartalsvis

MSEK	2024/2025				2023/2024			
	Kv 4	Kv 3 ¹	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	914,1	848,4	753,5	723,8	898,1	694,0	787,7	583,7
Aktiverat arbete för egen räkning	18,9	22,9	19,4	12,9	16,3	19,3	17,9	18,0
Övriga rörelseintäkter	14,5	202,6	6,5	2,7	1,3	0,6	2,2	1,3
Rörelsens kostnader	-719,8	-729,9	-642,5	-613,5	-687,0	-614,9	-607,5	-509,2
Av- och nedskrivningar	-28,8	-29,3	-27,3	-26,1	-31,3	-24,7	-23,6	-24,5
Rörelseresultat	198,9	314,7	109,6	99,8	197,4	74,4	176,7	69,3
Summa finansiella poster	-16,9	17,8	0,9	1,5	14,7	-1,5	13,6	8,2
Resultat efter finansiella poster	182,0	332,5	110,5	101,3	212,1	72,9	190,3	77,5
Skatt på periodens resultat	-50,8	-68,5	-22,7	-20,9	-53,6	-15,1	-39,7	-16,0
Periodens resultat	131,2	264,0	87,8	80,4	158,5	57,8	150,6	61,6

¹ I utfallen ingår positiva effekter av en patentuppgörelse som är en icke återkommande affärstransaktion, se sidan 1.

Nyckeltal kvartalsvis

	2024/2025				2023/2024			
	Kv 4	Kv 3 ²	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kontrakterad ordergång, MSEK	2 900,3	967,6	4 223,1	615,0	896,9	1 853,6	503,0	2 970,0
varav garanterad ordergång	2 382,1	710,8	4 017,0	543,1	762,3	1 652,5	460,1	344,4
Återkommande intäkter, MSEK	574,6	525,8	484,7	482,3	463,5	434,7	429,6	397,2
varav från molntjänster (CRR)	184,1	162,8	121,3	122,8	113,8	103,2	93,4	86,4
Rörelsemarginal, %	21,8	37,1	14,5	13,8	22,0	10,7	22,4	11,9
Resultat per aktie, SEK ¹	0,68	1,37	0,46	0,42	0,82	0,30	0,78	0,32
Kassaflöde per aktie, SEK ¹	1,15	3,01	0,91	-0,29	0,69	1,21	0,30	-0,51
Räntabilitet på eget kapital, %	7,0	15,8	5,5	5,0	10,7	4,2	11,0	4,6
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	9,4	18,9	6,7	6,2	14,2	5,3	13,5	5,5
Soliditet, %	51,0	46,7	48,0	52,2	48,9	49,2	49,8	50,8
Eget kapital per aktie, SEK ¹	9,95	9,40	7,95	8,59	8,15	7,20	6,96	7,20
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	296,6	254,0	283,0	243,4	219,2	195,1	120,6	168,6

¹ Före och efter utspädning. ² I utfallen ingår positiva effekter av en patentuppgörelse som är en icke återkommande affärstransaktion, se sidan 1.

Fem år i sammandrag

	2024/2025 ²	2023/2024	2022/2023	2021/2022	2020/2021
Kontrakterad ordergång, MSEK	8 706,1	6 223,5	4 635,7	2 320,2	2 651,6
Nettoomsättning, MSEK	3 239,8	2 963,6	2 350,8	1 949,1	1 632,4
Rörelseresultat, MSEK	723,0	517,8	455,7	383,4	350,1
Resultat efter finansiella poster, MSEK	726,3	552,8	479,4	394,5	348,2
Periodens resultat, MSEK	563,4	428,4	375,0	314,8	275,5
Rörelsemarginal, %	22,3	17,5	19,4	19,7	21,4
Vinstmarginal, %	22,4	18,7	20,4	20,2	21,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK ¹	2,92	2,22	1,95	1,63	1,43
Resultat per aktie efter utspädning, SEK ¹	2,92	2,22	1,95	1,63	1,43
Utdelning/Inlösenprogram per aktie, SEK ^{1,3}	2,10	1,10	1,10	1,00	0,90
Aktiekurs vid årets slut, SEK ¹	296,60	219,20	161,70	124,80	121,00
P/E-tal, ggr	101,6	98,7	82,9	76,6	84,6
Räntabilitet på eget kapital, %	32,3	29,9	31,5	31,9	32,2
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	40,5	37,3	38,2	37,5	37,4
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK ¹	9,95	8,15	6,73	5,61	4,65
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK ¹	9,95	8,15	6,73	5,61	4,65
Soliditet, %	51,0	48,9	47,4	49,3	54,2

¹ Jämförelsetalen per aktie har omräknats med anledning av den aktiesplit 5:1 som Sectra genomförde under kvartal 2 21/22.

² I utfallen ingår positiva effekter av en patentuppgörelse som är en icke återkommande affärstransaktion, se sidan 1.

³ Beloppet 24/25 avser förslag till årsstämman och inkluderar en extra utdelning om 1,00 SEK.

Valutakurser

Valuta	Genomsnittliga kurser i SEK						Balansdagskurser i SEK		
	3 mån feb-apr 2025	3 mån feb-apr 2024	Δ %	12 mån maj-apr 2024/2025	12 mån maj-apr 2023/2024	Δ %	30 apr 2025	30 apr 2024	Δ %
Amerikanska dollar, 1 USD	10,03	10,58	-5,2	10,46	10,58	-1,1	9,55	10,85	-12,0
Euro, 1 EUR	10,91	11,41	-4,4	11,27	11,46	-1,7	10,88	11,63	-6,4
Brittiska pund, 1 GBP	13,04	13,34	-2,2	13,47	13,33	1,1	12,81	13,60	-5,8

ORDLISTA

DICOM

Ett standardkommunikationsprotokoll som används för att fånga, lagra och överföra medicinska bilder och relaterade data.

DNA-sekvensering

En process för att bestämma arvsanlaget, DNA, i ett prov.

Genomik

Studiet av arvs massa, det vill säga en organisms DNA. Inom medicin studeras en patients arvs massa för att öka förståelsen om orsaken till sjukdom. För cancersjukdomar undersöks till exempel en tumörs mutationer i DNA. Den genetiska informationen har en viktig roll i diagnos av cancer och individanpassade behandlingar, så kallad precisionsmedicin.

Kardiologi/kardiovaskulära sjukdomar

Den gren av medicinen som behandlar hjärtats funktioner och sjukdomar.

Kritisk infrastruktur

Grundläggande infrastrukturer som får samhället att fungera, såsom vägar, broar, el- och vattenförsörjning.

Krypto

Utrustning som genom matematiska manipulationer (algoritm och nyckel) förvränger (krypterar) information så att den endast kan tolkas eller avläsas av den avsedda mottagaren. För att läsa krypterad information måste mottagaren ha tillgång till rätt nyckel och rätt algoritm.

Molnet/Molnlösningar/Cloud

Av engelskans cloud computing, vilket innebär att leverera tjänster och dela IT-infrastruktur över internet.

Oftalmologi

Ett medicinskt specialistområde för diagnos och behandling av ögonsjukdomar.

Ortopedi

En kirurgisk specialitet för sjukdomstillstånd i skelettet och rörelseapparaten.

Patologi/histopatologi/mikroskopi

Ett medicinskt specialistområde som använder vävnader och kroppsvätskor i diagnostiskt syfte.

Precisionsmedicin

Innebär att ge patienter vård som i hög grad anpassas efter individuella förutsättningar. Här är avancerade diagnostiska analyser en hörnsten.

Radiologi

Ett ämnesområde inom medicinsk vetenskap och en specialitet inom vården som använder metoder som avbildar kroppen, exempelvis röntgen, magnetresonanstomografi eller ultraljud.

Sectra One/Sectra One Cloud

En prenumeration på Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering. Den innebär att kunder i stället för att betala en hög licensavgift för mjukvara vid avtalsstart och därtill en rullande serviceavgift, betalar en mer jämnt fördelad prenumerationsavgift varje år. Avgiften baseras på vilken funktionalitet som används och hur mycket olika tjänster nyttjas. När Sectra One säljs som helt molnbaserade tjänster kallas den Sectra One Cloud.

Signalskydd

Kryptografiska metoder och andra åtgärder som syftar till att förhindra obehöriga att komma åt eller påverka uppgifter i telekommunikations- och IT-system. De signalskyddsprodukter som Sectra tillhandahåller är godkända av en eller flera nationer och för vissa produkter även EU och Nato.

OM SECTRA

Vision

Att bidra till ett friskare och tryggare samhälle.

Affärsidéer

Att bidra till ökad effektivitet inom sjukvården med bibehållen eller förbättrad kvalitet.

Att med hjälp av lösningar för kritisk IT-säkerhet bidra till ökad stabilitet och effektivitet i samhällets viktigaste funktioner.

Verksamhetsområden/affärsmodeller

Imaging IT Solutions hjälper sjukhus världen över att öka sin effektivitet – för att kunna vårda fler patienter och rädda fler liv. Ökad användning av medicinska bilder och åldrande befolkningar som lever längre innebär enorma utmaningar för sjukvården. Sectras IT-lösningar och tjänster för medicinsk bilddiagnostik möjliggör effektiviseringar och bidrar till att utveckla sjukvården. Sectra har passerat 2 500 installationer av medicinska IT-system och bland kunderna finns några av världens största vårdgivare.

Secure Communications hjälper viktiga samhällsfunktioner, regerings-tjänstemän och diplomater att använda modern teknik för informationsutbyte med bibehållen säkerhet – för att bidra till ett stabilt och tryggt samhälle. Sectras lösningar och tjänster ökar cybersäkerheten genom att skydda delar av samhällets mest känsliga information och kommunikation. Flera av produkterna är godkända av både EU och Nato, samt av nationella säkerhetsmyndigheter.

Business Innovation där Sectra samlar mindre verksamheter och framtidsprojekt som på sikt kan ge stor tillväxt inom Sectras huvudområden eller närliggande nischer.

Koncerngemensamma strategier för värdeskapande och hållbar affärsutveckling

Kundnytta är högsta prio

Kunden och kundnöjdheten prioriteras alltid högst för att möjliggöra långsiktig tillväxt. Nära relationer med krävande kunder säkerställer att Sectras lösningar uppfyller marknadens krav på kvalitet, funktion och användarvänlighet.

Företagskultur som motiverar

En företagskultur som motiverar och engagerar medarbetare till att lösa kundernas problem och att ständigt driva förbättring. Detta för att kunna uppfylla, och många gånger överträffa, kundernas förväntningar.

Ständig innovation

Nära samarbeten med kunder, universitet och branschpartners, för att fånga upp behov och idéer kombineras med en företagskultur där ledningen uppmuntrar medarbetare att pröva nya idéer och projekt.

Geografisk expansion

Internationell expansion, i första hand inom områden och regioner där Sectra har en etablerad position. Primärt ska expansionen ske genom organisk tillväxt, ibland kompletterad med förvärv som kan stärka den organiska tillväxten.

För mer information besök: <https://investor.sectra.com>



Sju goda skäl att investera i Sectra

Internationella nischmarknader med god tillväxt

IT för sjukvård och cybersäkerhet för viktiga samhällsfunktioner är marknader i snabb förändring där samhällen måste investera. Det innebär stora tillväxtmöjligheter för bolag som Sectra.

Stabilitet, lönsamhet och långsiktig tillväxt

Sectra har mer än 45 års historik med tillväxt och lönsamhet. Över hälften av omsättningen utgör återkommande intäkter från långa kundkontrakt.

Kundfokuserad företagskultur

En stark företagskultur med tydligt fokus på kundnytta och medarbetare som brinner för att göra skillnad ger oss nöjda kunder. För att värna om företagskulturen är tillväxten huvudsakligen organisk.

Starkt varumärke med multinationell räckvidd

Sectra är ett etablerat varumärke i nischområden där förtroende och stabila produkter är mycket viktiga framgångsfaktorer. Vi har multinationell räckvidd med tusentals kunder världen över.

Högt innovationstempo

Genom kontinuerlig ny- och vidareutveckling av produkter och tjänster, liksom hur dessa paketeras och levereras, skapar vi värde för våra kunder. Vi har också en egenfinansierad portfölj av forsknings- och affärsprojekt med potential att skapa stora mervärden i framtiden.

Hållbar affärsmodell

Grunden för Sectras verksamhet och affärsmodell är att bidra till friskare och tryggare samhällen. Att hjälpa våra kunder att effektivisera och förbättra vården av patienter och öka cybersäkerheten i kritiska samhällsfunktioner är vårt största bidrag till hållbara samhällen.

Långsiktiga ägare och engagerad ledning

Huvudägarna, som varit med sedan 1980-talet, har ett starkt engagemang i bolagets långsiktiga utveckling och alla personer i koncernledningen äger aktier.