

Sexmånadersrapport 2023/2024:

## Stark utveckling inom samtliga verksamhetsområden

Användningen av Sectras produkter och tjänster för medicinsk IT och säker kommunikation ökar. Samtliga verksamhetsområden redovisar både sin högsta omsättning någonsin för ett enskilt kvartal och de bästa rörelseresultatnivåerna för ett andra kvartal. Omställningen till tjänsteförsäljning går framåt och återkommande intäkter fortsätter att växa i snabb takt. Den starka tillväxten, en fortsatt fördelaktig valutautveckling och en vändning för området säker kommunikation bidrar till att kompensera för de kortsiktigt negativa effekterna av omställningen av Sectras affärsmodell.

### RAPPORTPRESENTATION

15 december 2023, kl. 10:00

Följ online:

<https://investor.sectra.com/q2report2324>

### FINANSIELLA UTFALL I KORTHET

Siffror inom parentes avser motsvarande kvartal/period föregående räkenskapsår.

#### Kvartal 2: augusti – oktober 2023

- Den kontrakterade orderingen uppgick till 503,0 MSEK (664,2), varav 460,1 MSEK (605,6) avser garanterad ordergång. Av den garanterade orderingen har 26 procent intäktsförts under kvartalet och ytterligare 28-38 procent bedöms avse intäkter inom 12 månader efter kvartalets utgång.
- Nettoomsättningen ökade med 40,2 procent till 787,7 MSEK (561,7). Givet oförändrade valutakurser var ökningen 36,3 procent. Av nettoomsättningen avser 429,6 MSEK (316,4) återkommande intäkter, en ökning med 35,8 procent. Baserat på oförändrade valutakurser var ökningen 32,0 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 56,7 procent till 93,4 MSEK (59,6).
- Rörelseresultatet ökade med 64,2 procent till 176,7 MSEK (107,6), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 22,4 procent (19,2). I oförändrade valutakurser ökade rörelseresultatet med 57,0 procent.
- Periodens resultat uppgick till 150,6 MSEK (93,9).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 57,7 MSEK (38,9).

#### Halvårsperioden: maj – oktober 2023

- Den kontrakterade orderingen ökade med 19,8 procent till 3 472,9 MSEK (2 899,6), varav 804,5 MSEK (1 310,9) avser garanterad ordergång.
- Nettoomsättningen ökade med 31,1 procent till 1 371,5 MSEK (1 045,8). Givet oförändrade valutakurser var ökningen 26,1 procent. Av nettoomsättningen avser 826,7 MSEK (626,8) återkommande intäkter, en ökning med 31,9 procent. Baserat på oförändrade valutakurser var ökningen 26,8 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 64,1 procent till 179,8 MSEK (109,6).
- Rörelseresultatet ökade med 43,1 procent till 246,0 MSEK (171,9), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 17,9 procent (16,4). I oförändrade valutakurser ökade rörelseresultatet med 33,7 procent.
- Periodens resultat uppgick till 212,1 MSEK (148,0).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -40,6 MSEK (-25,3).

Nyckeltal MSEK	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 23/24	Kv 2 22/23	Δ %	Kv 1-2 23/24	Kv 1-2 22/23	Δ %	Löpande 12 mån	Helår 22/23	Δ %
Kontrakterad ordergång	503,0	664,2	-24,3	3 472,9	2 899,6	19,8	5 209,0	4 635,7	12,4
varav garanterad ordergång	460,1	605,6	-24,0	804,5	1 310,9	-38,6	2 100,1	2 606,5	-19,4
Nettoomsättning	787,7	561,7	40,2	1 371,5	1 045,8	31,1	2 676,6	2 350,8	13,9
varav återkommande intäkter	429,6	316,4	35,8	826,7	626,8	31,9	1 559,8	1 359,9	14,7
varav återkommande intäkter från molntjänster (CRR)	93,4	59,6	56,7	179,8	109,6	64,1	324,8	254,6	27,6
Rörelseresultat	176,7	107,6	64,2	246,0	171,9	43,1	529,8	455,7	16,3
Rörelsemarginal, %	22,4	19,2	n/a	17,9	16,4	n/a	19,8	19,4	n/a
Periodens resultat	150,6	93,9	60,4	212,1	148,0	43,3	439,1	375,0	17,1
Resultat per aktie, SEK <sup>1</sup>	0,78	0,49	59,2	1,10	0,77	42,9	2,28	1,95	16,9
Kassaflöde från löpande verksamhet	57,7	38,9	48,3	-40,6	-25,3	-60,5	425,2	440,5	-3,5
Medelantal anställda	1 127	1 002	12,5	1 120	988	13,4	1 080	1 015	6,4

## VD KOMMENTERAR

Vår mest värdefulla tillgång är våra kunders förtroende för att vi levererar bästa möjliga kvalitet och för vår personals kompetens. Vi driver innovation framåt genom samarbeten med kunder och olika branschaktörer. Det handlar inte bara om forskning och utveckling eller integration med andra leverantörens system. Det är även en resa mot att upptäcka och implementera banbrytande lösningar för medicinsk bilddiagnostik och avancerad cybersäkerhet. Vårt arbete förbättrar vården och bidrar till säkrare samhällen. Varje framsteg som vi gör tillsammans med våra kunder bekräftar att Sectra är mer än en leverantör – vi ses som en partner, en "trusted advisor", som ständigt strävar efter att hjälpa våra kunder.

Långsiktighet och långsiktiga relationer leder till framgång. Det är oerhört roligt att se att alla verksamhetsområden växer. Tillsammans redovisar vi den högsta omsättningen någonsin för ett enskilt kvartal och rörelseresultatet passerar tidigare toppnoteringar för ett andra kvartal. Våra kundprojekt är ofta mycket stora, vilket bidrar till att variationerna mellan kvartalen fortsatt är betydande. Återkommande intäkter ökar snabbt med användningen av våra prenumerationstjänster och vi bedömer att vår historiskt ojämna fördelning över kvartalen kommer att minska.

### Stora framsteg inom säker kommunikation och medicinsk IT

För verksamheten inom säker kommunikation är trenden fortsatt positiv. Vi upplever en hög efterfrågan och området bidrar till koncernens vinst i större omfattning än tidigare. Inom medicinsk IT befinner vi oss, inte minst i USA, i en stark tillväxtfas och har vunnit flera nya omfattande kontrakt där vi ska ersätta traditionella lösningar med molntjänster. Därför investerar vi nu i att öka leveranskapaciteten för stora kundprojekt som kommer att pågå under flera år innan kunderna är fullt driftsatta och när planerade volymer. Initialt innebär dessa beställningar ökade kostnader. Intäkterna förväntas sedan gradvis att växa efter hand som kunderna tar systemen i drift. Detta ger som vi påpekat tidigare en kortsiktigt negativ påverkan på såväl omsättning och resultat som kassaflöde. Vår bedömning är att vi kommer att påverkas ytterligare några år innan de positiva effekterna överväger. Under kvartalet har påverkan dämpats av en positiv valutasituation samt att alla affärer ännu inte är prenumerationstjänster och den underliggande tillväxten har varit god. För att följa övergången till tjänsteförsäljning koncentrerar vi oss främst på nyckeltalen för återkommande intäkter och churn, alltså hur stor del återkommande intäkter vi förlorar. I USA och Kanada är huvuddelen av alla nya kundavtal som ingås redan Sectra One med tjänsteleveranser i publika moln. I Europa har marknaden hittills inte utvecklats i lika snabb takt på grund av stränga regleringar runt datasäkerhet, integritetsskydd och molntjänster. Vårt senaste kontrakt med den offentliga sjukvården i Skottland visar dock att även europeiska vårdgivare är beredda att nyttja fördelarna med publika moln.

### Nöjda kunder och långa relationer ger stabilitet och hållbarhet

En förutsättning för nöjda kunder är att vi träffar dem ofta. Det första halvåret har vi umgåtts på användarmöten i bland annat Benelux, Kanada, Skandinavien, Storbritannien, Tyskland och USA. Jag själv, och alla våra medarbetare, är också ute och träffar användare på deras arbetsplatser. Detta skapar motivation och kundförståelse, vilket stärker vår förmåga att lösa kundernas problem. Vi deltar även i branschmässor över hela världen. Nyligen besökte jag RSNA i Chicago, världens största mässa inom radiologi. Där presenterade vi hur Sectra hjälper vårdgivare att ta steget in i en ny era inom medicinsk diagnostik genom att samla alla medicinska bilder i ett gemensamt system med infrastruktur och funktionalitet levererade som molntjänster. Flera leverantörer försöker nu gå samma väg, men vi är fortsatt ensamma om att konsolidera all medicinsk bildhantering i ett sammanhållet system. Vi gör det dessutom i kombination med IT för genomik, ett pågående utvecklingsprojekt i samarbete med University of Pennsylvania i USA, som planeras att gå i drift under början av 2024. Projektet har potential att effektivisera individanpassad vård, så kallad "personalized medicine", något som växer mycket snabbt inom framför allt cancervården.

Vården står inför enorma resursproblem. Antalet läkare och annan vårdpersonal som jobbar på gränsen till "burnout", eller passerar den, ökar. Det vi visade på RSNA handlade därför om effektivare arbetsflöden och hur vi adresserar utmaningarna genom både egen utveckling och samverkan med andra leverantörer. Ett exempel är hur vi samarbetar med AI-leverantörer för att hjälpa sjukvården att komma i gång med användningen av AI i det dagliga arbetet. Andra samarbeten vi har handlar om att



Torbjörn Kronander,  
koncernchef och vd

underlätta utbyte av information mellan sjukvårdens olika system. Ett av de senaste exemplen är GE Healthcare. Trots att vi ibland är konkurrenter anser vi båda att kunderna kommer i första hand och vi vill förbättra arbetssituationen för våra gemensamma användare. GE:s applikationer, som är nära kopplade till deras röntgenutrustningar, kommer i framtiden att integreras med Sectras bildhanteringssystem för radiologi och därmed snabba upp diagnosarbetet. Genom att användarna kan dra nytta av GE:s speciella verktyg utan att behöva lämna Sectramiljön kan de spara tid. Vi kommer inte att sluta konkurrera inom andra områden, men genom detta samarbete visar båda företagen att vi sätter kunderna och kundnyttan först.

Totalt sett har Sectra haft ett bra kvartal och jag ser framtiden an med tillförsikt. Både vård och datasäkerhet är områden som förväntas fortsätta växa under lång tid framöver, med relativt liten påverkan av konjunkturläge. Inom dessa områden är kundförtroende A och O och Sectra har under många år arbetat upp ett mycket starkt varumärke inom båda områdena med nöjda kunder och medarbetare. Övergången till tjänsteförsäljning påverkar visserligen det finansiella utfallet negativt på kort sikt, men kommer på längre sikt att vara gynnsamt. Inte minst då vi har låg churn. Sectras kunder är fortsatt nöjda och stannar kvar under lång tid.

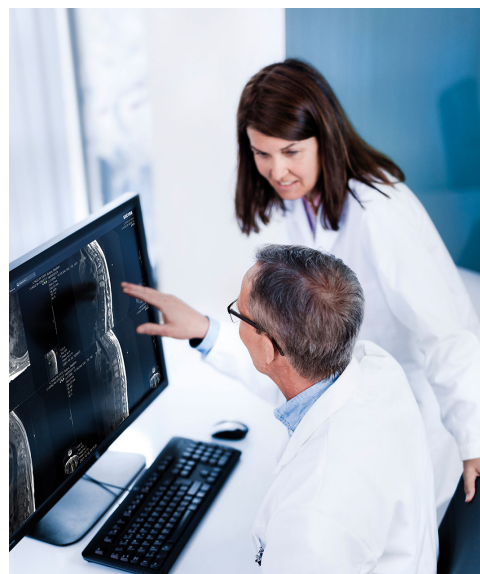
---

## Ny rapport lyfter fram Sectras goda anseende och bekräftar de senaste årens framsteg i USA

I USA är Sectra den leverantör som övervägs i flest upphandlingar av PACS (Picture Archive and Communication Systems). Detta framgår av den nyligen publicerade rapporten PACS 2023 Decision Insights Report<sup>1</sup> från analysföretaget KLAS Research. De har undersökt 90 beslut att köpa PACS mellan september 2021 och september 2023 för att förstå varför vissa leverantörer övervägs, väljs ut eller ersätts på denna dynamiska marknad.

Enligt rapporten övervägs Sectra i hälften av vårdgivarnas beslut att köpa PACS och väljs som leverantör i 25 procent av totala antalet beslut – betydligt fler än någon annan leverantör. Rapporten lyfter fram att Sectras framgångar baseras på positiva rekommendationer som bygger på goda kundrelationer samt innovativ och användarvänlig teknik. Stark integrationsförmåga med journalsystem och andra lösningar är ytterligare bidragande faktorer till företagets höga marknadsenergi.

– Det är viktigt att uppmärksamma att, även om Sectra har stora möjligheter med nya vårdgivare, så uppger 98 procent av de tillfrågade befintliga kunderna att Sectra är en del av deras långsiktiga planer. Det stärker vår övertygelse om att bra produkter och nöjda kunder kommer att driva framtidens affärer, säger Isaac Zaworski, chef för Sectra i USA.



---

<sup>1</sup> PACS 2023 Consolidation & Replacements of Aging & Legacy Systems Drive Market Shifts från analysföretaget KLAS Research <https://klasresearch.com/report/pacs-2023-decision-insights/3386>



## Diagram och belopp i den finansiella rapporten

Staplar visar utfall per kvartal och linjer 12 månaders löpande utfall. Om inget annat anges är belopp omräknade i MSEK.

## VERKSAMHETSMÅL OCH FINANSIELLA MÅL

Sectras övergripande verksamhetsmål är att skapa stora kundvärden. Sectras kunder ska vara så nöjda att de stannar under lång tid, ökar sin användning av våra lösningar samt rekommenderar Sectra till andra. Att leverera kundvärde är också koncernens viktigaste hållbarhetsmål eftersom kundernas arbete med att vårda patienter och öka cybersäkerheten är avgörande för fungerande samhällen.

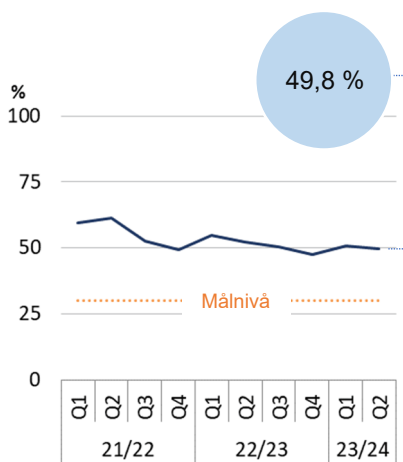
Nöjda kunder kan inte åstadkommas utan nöjda och engagerade medarbetare. Medarbetare som är motiverade, förstår sina kunder, mår bra och trivs kommer i högre utsträckning också att ta fram nya kreativa lösningar som ytterligare ökar värdet för Sectras kunder. Att vara verksam inom områden som växer kombinerat med nöjda kunder och medarbetare ger i sin tur en långsiktigt sund finansiell utveckling.

Sectra har tre koncernövergripande finansiella mål. Stabilitet och lönsamhet är grundläggande mål. När dessa mål är uppfyllda sätter vi vinsttillväxten per aktie i fokus, vilket i praktiken är vårt finansiella huvudmål. Samtliga resultatindikatorer ligger idag väl över målnivåerna trots påverkan från en ändrad affärsmodell.

De finansiella målen är i prioritetsordning:

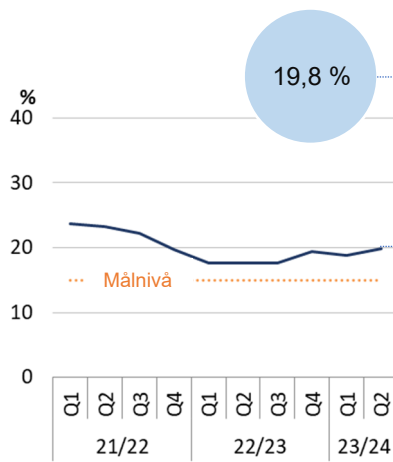
### 1. Stabilitet:

Soliditet  $\geq 30\%$



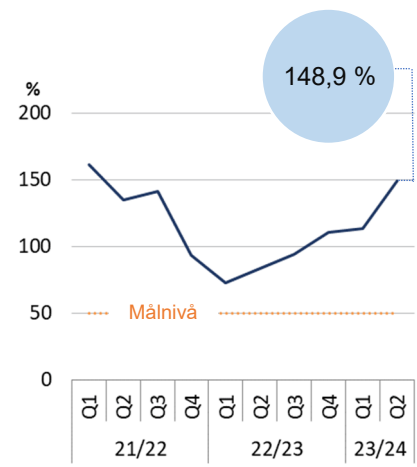
### 2. Lönsamhet:

Rörelsemarginal  $\geq 15\%$



### 3. Vinsttillväxt:

Tillväxt för rörelseresultat/aktie över en femårsperiod  $\geq 50\%$



## Sectra rankas som en av Sveriges bästa arbetsgivare

Vi bibehåller en hög rating bland stora arbetsgivare i Sverige i Universums årliga undersökning "Sveriges bästa arbetsgivare". Fler än 170 bolag deltog i undersökningen där medarbetare svarar på frågor om hur nöjda de är med bolagen som arbetsgivare, vad de anser om bolagens kultur och möjligheter till framtida karriärutveckling.

Vår årliga interna medarbetarundersökning visar att Sectra även globalt anses som en jämställd arbetsplats med nöjda medarbetare och en stark företagskultur.



#6

**SECTRA**

Stora arbetsgivare

## HÄNDELSE

### Kvartal 2

#### Imaging IT Solutions

- Nya kunder som tidigare har beställt Sectras molnbaserade tjänster för medicinsk bildhantering, Sectra One Cloud, har gått i drift och börjat använda dessa under andra kvartalet. En av kunderna är Guelph General Hospital i Kanada.
- Clalit Health Services, Israels största vårdgivare som levererar vård till över 4,9 miljoner invånare, beställer Sectras digitala patologilösning för bättre cancerdiagnostik. Lösningen såldes av Sectras distributionspartner i Israel.
- Ytterligare fyra franska sjukhus beställer Sectras lösning för digital patologi för att förenkla samarbete och förbättra cancerdiagnostik för patienter.
- Trillium Healthcare Partners blir den första kunden i Kanada som tecknar ett AI-as-a-Service kontrakt med Sectra för användning av AI för bilddiagnostik i sin verksamhet.

#### Business Innovation

- Det italienska simulationscentret SIMNOVA beställer Sectras medicinska utbildningsplattform, Sectra Education Portal, till sin simuleringsbaserade utbildning.

#### Secure Communications

- Secure Communications fortsätter att öka omsättning och rörelseresultat. De växande behoven i samhället av att stärka resiliensen och säkerställa god förmåga till säker kommunikation, såväl civilt som militärt, har bidragit till en tydlig vändning för verksamhetsområdet.

#### Koncernen

- Sectra slutför förvärvet av två fastigheter, Teknikringen 20 (Sectras huvudkontor) och Teknikringen 16. För mer information, se Investeringar och avskrivningar på sidan 9.
- Sectra genomför inlösenprogrammet 2023 med utbetalning av totalt 211,9 MSEK (192,7) till aktieägare.

#### Efter rapportperiodens slut

- Sectra tecknar ett tioårigt avtal med NHS National Services Scotland som valt att använda Sectras molnbaserade tjänster för medicinsk bildhantering.
- GE Healthcare och Sectra meddelar att bolagen samarbetar för att underlätta radiologers arbete genom tät integration mellan Sectras diagnostiska applikationer för radiologi och GE Healthcares applikationer för avancerad visualisering.
- Rigshospitalet i Köpenhamn har gått i drift med Sectra One Cloud. Sjukhuset, som rankas bland de främsta i världen<sup>2</sup>, ingår i Region Hovedstaden och driftsättningen är en viktig milstolpe i införandet av Sectras molnbaserade tjänster för medicinsk bildhantering i hela regionen.



För ytterligare information om händelserna, besök <https://sectra.com/news>



## Offentliga sjukvården i Skottland ny kund till Sectra

Efter rapportperiodens utgång valde NHS National Services Scotland att beställa Sectras tjänster för medicinsk bildhantering. Tjänsterna kommer användas över hela landet för granskning och rapportering av omkring fem miljoner röntgenundersökningar per år.

<sup>2</sup> World's Best Hospitals 2023, Newsweek, <https://www.newsweek.com/rankings/worlds-best-hospitals-2023>

## SECTRAS MARKNADER

Sectra spelar en nyckelroll i att tillgodose behoven av medicinsk IT och cybersäkerhet. Vi hjälper till att lösa stora samhällsproblem i föränderliga marknader där det finns fortsatt utrymme för expansion. De globala trenderna åldrande befolkning och ökad digitalisering i samhället gör att dessa marknader bedöms fortsätta växa även i sämre konjunkturer.

Kunderna är verksamma inom några av samhällets mest kritiska funktioner, vilket gör det viktigt att vårt varumärke står för tillit, trovärdighet och stabilitet. Vår uppgift är att göra kunderna effektivare samt att ge dem verktyg så att de i sin tur kan göra människors liv tryggare, friskare och säkrare. I linje med Sectras vision är det så bolaget skapar värde för såväl kunder och aktieägare som för samhället i stort.

### IT-stöd för effektivare vård och medicinsk utbildning

Befolkningsutveckling och ökad överlevnad i cancersjukdomar sätter press på sjukvården. Den industrialiserade världens åldrande befolkning innebär stora utmaningar. Samtidigt minskar andelen människor i arbetsför ålder. För att bibehålla en hög vårdkvalitet när färre personer i vården ska ta hand om fler patienter måste vården effektiviseras. Den stigande andelen äldre sätter också ökat fokus på den åldrande människans sjukdomar. Diagnos och vård av till exempel patienter med cancer och skelettrelaterade sjukdomar står inför särskilt stora utmaningar. Dessa sjukdomar är några av sjukvårdens mest kostsamma och resurskrävande områden och de är beroende av medicinsk bilddiagnostik. Vårdgivare över hela världen använder Sectras kompetens och lösningar inom medicinsk IT, inte enbart för att öka produktiviteten och samordna sina resurser, utan även för att förbättra effektiviteten inom ortopedisk kirurgi genom bättre planering och uppföljning. Antalet kliniska DNA-sekvenseringar som utförs i samband med patologiundersökningar ökar mycket snabbt. IT-stöd för genomik är en marknad som Sectra nu är på väg in i genom samarbete med kunder i USA och Sverige. Sectra hjälper även till att höja kvaliteten i medicinsk utbildning genom lösningar där användare kan interagera med medicinska bilder och dela utbildningsmaterial. Vi ser också ökande synergier mellan våra verksamhetsområden då sjukvården i ökande omfattning utsätts för cyberbrott, något som bland annat har fått amerikanska myndigheter att utfärda en särskild varning till vårdgivare.

Vi hjälper våra kunder att vårda fler patienter och rädda fler liv till en långsiktigt uthållig kostnad. Detta arbete bedrivs inom våra verksamhetsområden Imaging IT Solutions och Business Innovation.

### Cybersäkerhet för ett stabilare och säkrare samhälle

Förmågan att säkert och effektivt hantera och överföra känslig information är central för samhällets stabilitet och trygghet. Detta gäller särskilt viktiga samhällsfunktioner och kritisk infrastruktur. Efter hand som digitaliseringen ökar är aktörerna inom dessa områden i stort behov av produkter och tjänster som ökar cybersäkerheten. Sectra har lång erfarenhet av att säkra samhällets mest kritiska kommunikations- och kontrollsystem och vi är ett starkt varumärke inom nischmarknaderna kryptering och säker mobil kommunikation. IT-utvecklingen i samhället, politisk instabilitet i omvärlden och ett växande antal cyberbrott ökar behovet av Sectras kompetens och produkterbjudanden.

Vi hjälper kunderna att öka säkerheten och bidrar därmed till ett stabilare och tryggare samhälle. Detta arbete bedrivs inom verksamhetsområdet Secure Communications.

## KOMMENTARER TILL KONCERNENS FINANSIELLA UTFALL

### Orderingång

Efterfrågan på bolagets kunderbjudanden inom såväl medicinsk IT som säker kommunikation bidrar till ökad kontrakterad orderingång. Den totala kontrakterade orderingången för halvårsperioden ökade med 19,8 procent till 3 472,9 MSEK (2 899,6), varav 503,0 MSEK (664,2) avser andra kvartalet. Totalt är 804,5 MSEK (1 310,9) garanterad orderingång, varav 460,1 MSEK (605,6) avser andra kvartalet. Kvoten mellan kontrakterad orderingång och nettoomsättning för den senaste 12-månadersperioden uppgick till 1,9 jämfört med 2,0 vid utgången av föregående räkenskapsår.

I orderingången ingår omfattande och långa kundavtal, bland annat för hantering av stora volymer medicinska bilder. Det mest omfattande under innevarande räkenskapsår avser ett kontrakt för Sectra One Cloud med en stor vårdgivare i USA. Om hela kontraktstiden till 2033 fullföljs uppgår ordervärdet till cirka 2,4 miljarder SEK (227 MUSD), varav ingen del är garanterad. Beställningar i den här storleksordningen kommer inte varje kvartal och leder därför till stora variationer i orderingång mellan enskilda kvartal och perioder.

Kontrakterad orderingång, MSEK





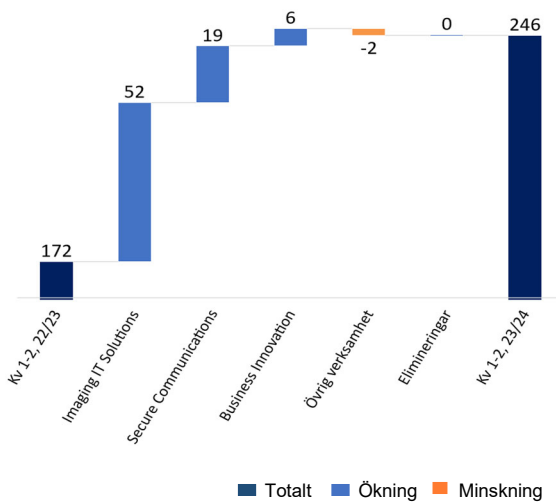
## Resultat

Koncernens rörelseresultat ökade med 43,1 procent till 246,0 MSEK (171,9), varav 176,7 MSEK (107,6) avser andra kvartalet. Den positiva utvecklingen av rörelseresultatet är en följd av omsättningstillväxten inom alla verksamhetsområden i kombination med den gynnsamma valutautvecklingen och att Secure Communications har vänt jämförelseperiodens förlust till vinst. Givet oförändrade valutakurser ökade koncernens rörelseresultat med 33,7 procent mot jämförelseperioden. Rörelsemarginalen stärktes av Secure Communications ökade lönsamhet och uppgick till 17,9 procent (16,4) för halvårsperioden. Den fördelaktiga valutautvecklingen har fortsatt att dämpa effekterna av pågående satsningar för att ställa om till tjänsteförsäljning och molnbaserade leveranser.

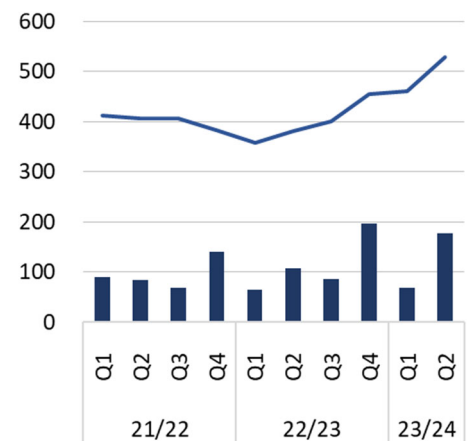
Koncernens finansiella poster uppgick till 21,8 MSEK (14,5), varav 13,6 MSEK (10,7) avser andra kvartalet. De finansiella posterna förbättrades främst till följd av ökade ränteintäkter. Valutakursförändringar påverkade de finansiella posterna med 13,1 MSEK (11,6). Sectra valutasäkrar inte sin verksamhet och valutakursförändringar får därför genomslag i resultaträkningen och i totalresultatet direkt. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 267,8 MSEK (186,4), varav 190,3 MSEK (118,3) avser andra kvartalet. Utfallet motsvarar en vinstmarginal på 19,5 procent (17,8) för halvårsperioden och 24,2 procent (21,1) för andra kvartalet. Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 1,10 SEK (0,77) för perioden, varav 0,78 SEK (0,49) avser andra kvartalet.

### Rörelseresultatutveckling per verksamhetsområde, MSEK

Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår



### Koncernens rörelseresultat, MSEK



## Finansiell ställning och kassaflöde

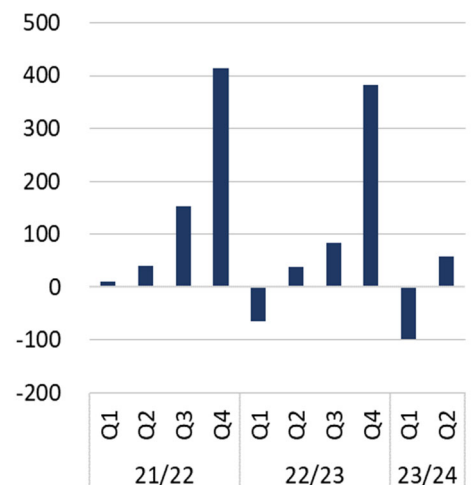
Vid rapportperiodens slut uppgick koncernens likvida medel till 498,5 MSEK (423,6). Den kortfristiga placeringen om 120 MSEK som skedde under jämförelsekvartalet har återbetalats under det senaste kvartalet.

Koncernens skuldsättningsgrad uppgick till 0,02 (0,05) på bokslutsdagen. Räntebärande skulder avseende leasing uppgick till 28,7 MSEK (53,6). Förändringen beror främst på avslut av hyreskontraktet för Sectras huvudkontor på Teknikringen 20 i och med förvärvet av fastigheten Se ytterligare information under Investeringar och avskrivningar på nästa sida.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till -40,6 MSEK (-25,3), varav 57,7 MSEK (38,9) avser andra kvartalet. Förändringen mot jämförelseperioden är en följd av ökad kapitalbindning i kundfordringar och kundprojekt samt säkring av komponenter för framtida leveranser av erhållna beställningar. Kassaflödet per aktie uppgick till -0,21 SEK (-0,13), varav 0,30 SEK (0,20) avser andra kvartalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -76,4 MSEK (-165,7), varav -37,5 MSEK (-147,6) avser andra kvartalet. Se ytterligare information om investeringsverksamheten på nästa sida.

### Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK





Koncernens totala kassaflöde för perioden uppgick till -338,4 MSEK (-395,2). Detta inkluderar en utbetalning av 211,9 MSEK till aktieägare genom Sectras inlösenprogram 2023, se sidan 13. För jämförelseperioden var motsvarande utbetalning 192,7 MSEK.

## Investeringar och avskrivningar

Investeringarna uppgick under perioden till 196,4 MSEK (165,7), varav 157,5 MSEK (147,6) avser andra kvartalet. I utfallen ingår förvärv av två fastigheter om 144,6 MSEK (0). Förvärvet bedöms inte ha väsentlig effekt på koncernens finansiella utfall.

Den kortfristiga placering om 120 MSEK som gjordes under jämförelseperioden har återbetalats under andra kvartalet.

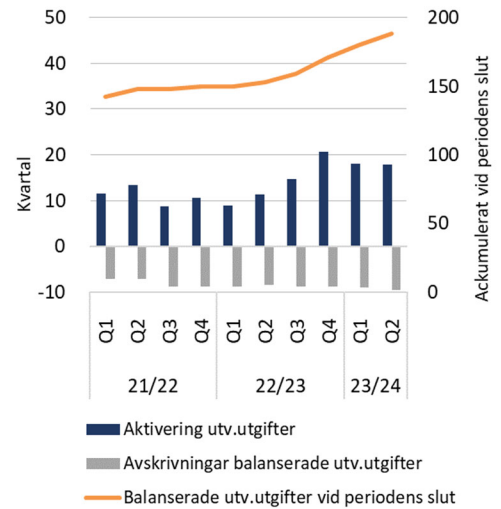
Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 35,9 MSEK (20,4), varav 18,0 MSEK (11,5) avser andra kvartalet. Aktiveringarna, som bland annat avser utveckling av molnbaserade tjänster för medicinsk diagnostik, ökade mot jämförelseperioden inom samtliga verksamhetsområden.

De totala avskrivningarna för perioden uppgick till 48,2 MSEK (44,3), varav 23,6 MSEK (22,1) avser andra kvartalet. Av periodens utfall utgör 18,5 MSEK (17,2) balanserade utvecklingsutgifter, varav 9,5 MSEK (8,4) avser andra kvartalet. Vid periodens utgång uppgick balanserade utvecklingsutgifter till 188,7 MSEK (153,0).

## Säsongsvariationer

Sectra har historiskt sett haft stora säsongsvariationer på grund av att enskilda projekt kan vara mycket stora relativt Sectras omsättning. Det gäller både medicinska system och kryptosystem. Säsongsvariationen brukar innebära en svagare inledning av räkenskapsåret då få kunder vill ta nya system i drift under sommaren. Variationerna i ordervolym sett till enskilda kvartal är stora på grund av att vissa kontrakt är mycket omfattande och har långa löptider. I takt med att Sectra mer och mer övergår till att sälja produkter som tjänster bedöms variationerna att gradvis minska över en flerårsperiod eftersom intäkterna då sprids mer jämnt över tid. För ytterligare information om säsongsmönster, se Sectras årsredovisning och hållbarhetsrapport 2022/2023.

Balanserade utvecklingsutgifter, MSEK



## Samarbete och integration underlättar användning av AI

Många radiologer är nyfikna på hur de kan dra nytta av AI för att hantera en ständigt växande arbetsbelastning. I vår monter på branschmässan RSNA visade vi hur AI kan göra en påtaglig skillnad och frigöra värdefull tid i det dagliga arbetet. Vi delade resultat från kunder som redan kommit i gång med användning av AI som tjänster med hjälp av Sectra Amplifier Services som omfattar mer än 30 applikationer från olika leverantörer. En av kunderna är Region Värmland. Läs mer här:

<https://bit.ly/46os0Te>

## VERKSAMHETSOMRÅDE IMAGING IT SOLUTIONS

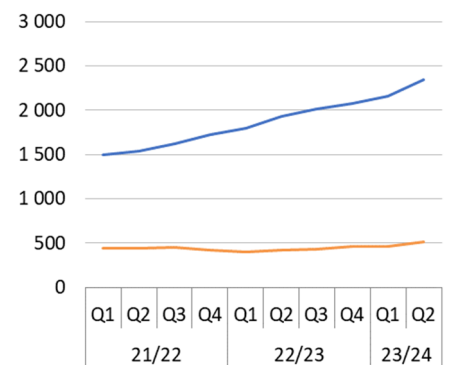
	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 23/24	Kv 2 22/23	Δ %	Kv 1–2 23/24	Kv 1–2 22/23	Δ %	Löpande 12 mån	Helår 22/23	Δ %
Omsättning, MSEK	691,0	502,7	37,5	1 209,6	938,5	28,9	2 350,1	2 079,0	13,0
varav återkommande externa intäkter	400,8	292,9	36,8	771,5	581,0	32,8	1 448,6	1 258,1	15,1
varav återkommande intäkter från molntjänster	89,2	56,4	58,2	172,2	103,6	66,2	309,8	241,2	28,4
Rörelseresultat, MSEK	168,3	110,1	52,9	242,7	190,6	27,3	514,5	462,4	11,3
Rörelsemarginal, %	24,4	21,9	n/a	20,1	20,3	n/a	21,9	22,2	n/a

Stora regionala vårdgivare väljer Sectra och befintliga kunder breddar sin användning av våra lösningar från ett till fler bildmedicinska områden. Efterfrågan på att köpa prenumerationsbaserade tjänster och molnbaserade leveranser istället för mjukvarulicenser ökar. Detta bidrar till Imaging IT Solutions positiva utveckling.

Återkommande intäkter från molnbaserade tjänster ökar. Under första halvåret har flera kunder gått i drift med Sectra One Cloud, bland annat i Kanada, Storbritannien och USA. Dessa kunder är bland de första i respektive land att använda Sectra One Cloud. En av molninstallationerna under perioden är också den första via Sectras partnerorganisation, där Sectra One Cloud innebär ökade förutsättningar att expandera verksamheten. Nyförsäljning utgör en relativt stor andel av verksamhetens tillväxt. Implementation av tjänster och infrastruktur hos nya stora kunder kan initialt innebära kostnadstoppar i en del fall. När kunderna sedan når upp till planerade volymer kommer deras användning att bidra till återkommande intäkter över lång tid.

Det senaste kvartalets finansiella utfall avseende omsättning och rörelseresultat är de bästa genom tiderna för ett andra kvartal, vilket har stärkt lönsamheten efter ett svagare inledande kvartal. Den starka omsättningstillväxten, i kombination med den gynnsamma valutautvecklingen, har delvis kompenserat för effekter av omställningen från traditionella mjukvaruleveranser till tjänsteförsäljning och molnbaserade leveranser. Omställningen, som kommer att pågå under flera år, har en dämpande effekt på den finansiella utvecklingen. Skiftet går dock snabbt framåt. I USA, där vi först introducerade Sectra One, är nu i stort sett all nykundsförsäljning prenumerationsbaserade tjänster. Ett exempel är den omfattande beställningen under första kvartalet på Sectra One Cloud från en vårdgivare i USA, med kontrakterat ordervärde på cirka 2,4 miljarder SEK. Beställningen har bidragit till att den kontrakterade orderingången för halvårsperioden överstiger tidigare toppnivåer. Kunden använder Sectras lösning för oftalmologi sedan tidigare och beställningen innebär att de nu kommer att använda Sectras molnbaserade tjänster för radiologi. På sikt är kundens avsikt att använda dessa även för patologi, kardiologi och ortopedi. Vi har också upplevt ett stort intresse för digital patologi med beställningar från vårdgivare i bland annat Israel, Frankrike, Schweiz och USA.

Trend, MSEK



Omsättning —  
Rörelseresultat —

Återkommande intäkter från molntjänster

**+ 66 %**  
mot jämförelseperioden



### Ny era inom vården i Kanada – molnbaserade leveranser och all bilddiagnostik i ett system

Vårdgivaren Guelph General Hospital, som erbjuder vård till invånare i Guelph och Wellington i Ontario, har framgångsrikt implementerat Sectra One Cloud. Kunden använder Sectras molnbaserade tjänster för medicinsk bilddiagnostik inom radiologi, mammografi och ortopedi ihop med Sectras multimediaarkiv (VNA).

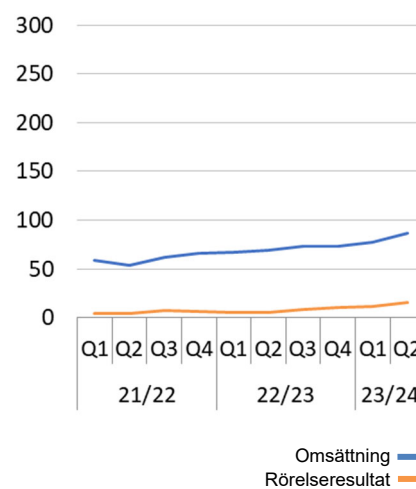
## VERKSAMHETSOMRÅDE BUSINESS INNOVATION

	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 23/24	Kv 2 22/23	Δ %	Kv 1-2 23/24	Kv 1-2 22/23	Δ %	Löpande 12 mån	Helår 22/23	Δ %
Omsättning, MSEK	24,5	15,7	56,1	41,2	28,4	45,1	86,6	73,8	17,3
varav återkommande externa intäkter	4,6	3,4	35,3	8,2	6,3	30,2	16,6	14,7	12,9
varav återkommande intäkter från molntjänster	4,2	3,2	31,3	7,6	5,9	28,8	15,1	13,4	12,7
Rörelseresultat, MSEK	5,5	0,6	816,7	4,5	-1,1	509,1	16,1	10,5	53,3
Rörelsemarginal, %	22,4	3,8	n/a	11,0	neg	n/a	18,6	14,2	n/a

Business Innovation omfattar affärsenheterna Genomics IT, Medicinsk utbildning och Ortopedi. Genomics IT har ännu inte någon omsättning då de är i en utvecklingsfas med första leverans planerad till början av 2024. Inom Business Innovation redovisas även kostnaderna för den medicinska forskningsverksamheten, som bland annat arbetar med satsningar inom AI för medicinska tillämpningar.

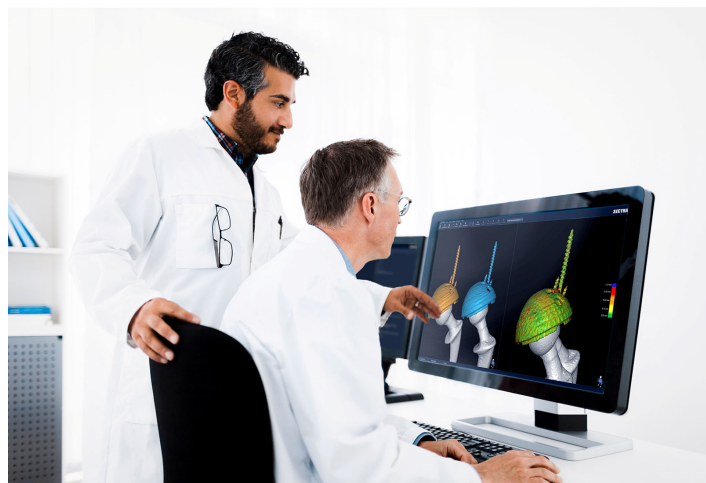
Återkommande intäkter växer snabbt och de finansiella utfallen för omsättning och rörelseresultat har utvecklats positivt mot jämförelseperioden. Utfallen kan dock variera kraftigt mellan olika kvartal och perioder. Prenumerationsbaserade affärsmodeller och växande volymer ska leda till ökande återkommande intäkter och därmed kommer variationerna att minska på längre sikt.

### Trend, MSEK



### Återkommande intäkter

**+ 30 %**  
mot  
jämförelseperioden



### Nytan med att ta reda på om smärtsamma implantat sitter löst

Analystjänsten Sectra Implant Movement Analysis ökar kostnadseffektiviteten i sjukvården samtidigt som den påskyndar leveransen av korrekt vård till en särskilt utsatt patientgrupp som upplever ledsmärta efter en implantat-operation. Det framgår av resultaten av en nyligen publicerad hälsoekonomisk studie om mer exakt diagnos av aseptisk implantatlossning efter höftbyte<sup>3</sup>.

<sup>3</sup> Cost-effectiveness of implant movement analysis in aseptic loosening after hip replacement: a health-economic model, Davide Lovera et al., <https://resource-allocation.biomedcentral.com/articles/10.1186/s12962-023-00498-w>

## VERKSAMHETSOMRÅDE SECURE COMMUNICATIONS

	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 23/24	Kv 2 22/23	Δ %	Kv 1–2 23/24	Kv 1–2 22/23	Δ %	Löpande 12 mån	Helår 22/23	Δ %
Omsättning, MSEK	83,0	51,3	61,8	139,3	92,9	49,9	280,9	234,5	19,8
varav återkommande externa intäkter	24,0	19,9	20,6	46,9	39,2	19,6	94,2	86,5	8,9
Rörelseresultat, MSEK	9,5	0,0	n/a	12,0	-6,5	284,6	37,7	19,2	96,4
Rörelsemarginal, %	11,4	0,0	n/a	8,6	neg	n/a	13,4	8,2	n/a

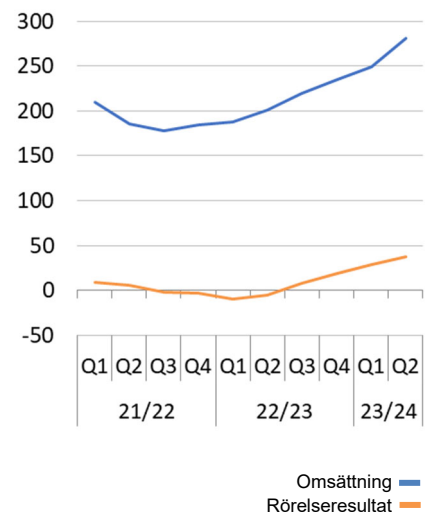
Det oroliga geopolitiska läget, med pågående krig i Europa och ytterligare spänningar globalt, understryker fortsatt vikten av försvarsförmåga och samhällssäkerhet. Det i sin tur ställer ökade krav på kommunikation och driver på behoven av investeringar i signalskyddsprodukter, kryptoutveckling och cybersäkerhet i såväl Sverige som i Europa.

Secure Communications möjligheter att hjälpa kunderna i denna situation har lett till stark ordergång och omsättningsstillväxt under första halvåret. Rörelseresultatet har utvecklats i önskad riktning och bidrar i större omfattning än tidigare till de övergripande finansiella målen för koncernen. Den långsiktiga trenden är positiv, även om utfallen naturligen kan ha stora variationer mellan kvartalen med hänsyn till verksamhetens karaktär.

Ordergången under första halvåret omfattar såväl utvecklingsuppdrag och produktförsäljning som support och tjänsteåtaganden. Under andra kvartalet har Sectra bland annat erhållit utvecklingsbeställningar från främst Nederländerna, internationella beställningar av kommunikationsinfrastruktur samt avtalsförlängningar med befintliga kunder gällande såväl driftsåtaganden och support av säker kommunikation, som säkerhetsövervakning av kritisk infrastruktur. Den tilltagande efterfrågan på våra erbjudanden kan bidra till verksamhetens utveckling framöver och visar att det skett en tydlig vändning efter att pandemin har klingat av. Samtidigt kvarstår vissa utmaningar kopplat till omvärldsläget, som påverkar komponenttillgång och försörjningskedjor, och en till viss del ansträngd arbetsmarknad lokalt.

Budgetanslagen för cybersäkerhet till försvar, myndigheter och kritisk infrastruktur har ökat och vi är väl positionerade med erbjudanden som uppfyller kundernas högt ställda krav. För att möta ökade krav och nya regelverk har vi de senaste åren genomfört omfattande satsningar på vår utvecklingsmiljö som nu är godkänd och i drift. De satsningar som pågår omfattar nya erbjudanden som kan bidra till stora kundvärden och tillväxt inom samtliga produktsegment. Ett av dessa segment är kritisk infrastruktur där vi inlett ett samarbete med AFRY för att öka takten i våra satsningar, göra kunderbidanden mer kompletta och underlätta en bredare marknadsbearbetning. Tillsammans erbjuder vi en heltäckande och flexibel säkerhetslösning för operativa teknisksystem (OT-system) till kritisk infrastruktur och annan samhällsviktig verksamhet, till att börja med på den svenska marknaden.

Trend, MSEK



## Ökad säkerhet i samhällets infrastruktur

Sectra erbjuder säkerhetsövervakning av kritisk infrastruktur för exempelvis energibolag och särskilt skyddsvärd processindustri. Intresset för tjänsterna är tilltagande och drivs av faktorer som underliggande säkerhetsrisker, som givet omvärldsutvecklingen dessvärre blivit vardag, samt av ökade myndighetskrav. Sectra ligger i framkant och deltar i olika projekt gällande cybersäkerhet för avancerad industriell digitalisering med fokus på framtida energisystem. Bland annat två Vinnova-finansierade forskningsprojekt som dels adresserar cybersäkerhet när delar av energisystem flyttar till molnet och dels syftar till att öka robustheten mot cyberattacker. Projekten drivs tillsammans med Linköpings Universitet, RISE, Utvecklingsklustret Energi AB, som ägs av fem energibolag, samt Emulate Energy.



## ÖVRIG VERKSAMHET

	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 23/24	Kv 2 22/23	Δ %	Kv 1–2 23/24	Kv 1–2 22/23	Δ %	Löpande 12 mån	Helår 22/23	Δ %
Omsättning, MSEK	42,8	32,3	32,5	77,4	58,9	31,4	143,2	124,7	14,8
Rörelseresultat, MSEK	-6,6	-3,2	-106,3	-13,1	-11,0	-19,1	-38,3	-36,2	-5,8
Rörelsemarginal, %	neg	neg	n/a	neg	neg	n/a	neg	neg	n/a

Övrig verksamhet avser Sectras gemensamma funktioner för administration, rekrytering, koncernekonomi, IT, regulatoriska frågor, företagskultur och varumärke samt verksamhet relaterad till investerare. Förändringen mot jämförelseperioden beror främst på ökad central hantering av kostnader som fördelas ut i organisationen.

## MODERBOLAGET

Moderbolagets resultat- och balansräkning redovisas på sidan 18. I moderbolaget Sectra AB ingår bland annat forskningsavdelningen för medicinsk IT, affärsenheten Genomics IT och huvudkontorets koncerngemensamma funktioner, se Övrig verksamhet ovan.

## ÅRSSTÄMMA 2024

Årsstämman är planerad till den 10 september 2024 i Linköping. Kallelse till årsstämman sker tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Aktieägare har rätt att få ett ärende behandlat på årsstämman. För att bolaget med säkerhet ska hinna ta in ärende i kallelsen bör begäran om att ärende ska tas upp på årsstämman ha nått bolaget senast sju veckor före stämman.

## Valberedning

En valberedning har tillsatts i enlighet med de instruktioner som antogs vid årsstämman 2020. När någon av de röstmässigt största aktieägarna avstått från sin rätt att utse ledamot till valberedningen har nästa aktieägare i storleksordning beretts tillfälle att utse en ledamot. Följande ledamöter ingår:

- Torbjörn Kronander för eget och närståendes innehav
- Patrik Jönsson utsedd av SEB Investment Management
- Mats Andersson utsedd av Nordea Investment Funds
- Jan-Olof Brüer i egenskap av styrelseordförande samt för eget och närståendes innehav

Valberedningen ska bereda och lämna förslag till

- val av styrelseordförande och övriga ledamöter till bolagets styrelse
- styrelsearvode uppdelat mellan ordförande och övriga ledamöter samt eventuell ersättning för utskottsarbete
- val av och arvode till revisor och revisorssuppleant (i förekommande fall)
- beslut om ändring av valberedningsinstruktionen, om valberedningen anser en sådan ändring påkallad
- ordförande vid årsstämma.

## AKTIEN

## Inlösenprogram 2023 och deklarationshjälp

Under andra kvartalet överfördes 1,10 SEK per aktie till aktieägarna genom en aktiesplit 2:1 i kombination med ett obligatoriskt inlösenförfarande och en fondemission för att återställa aktiekapitalet. Inlösen, eller försäljning av inlösenaktierna, (beteckning SECT IL A och SECT IL B) deklarerar som försäljning av aktier på blankett K4 vid skattedeklarationen (gäller ej aktier som ägs genom investeringssparkonto). Besök <https://investor.sectra.com/inlosen2023> för information om Skatteverkets allmänna råd och deklarationshjälp.

## Aktiekapital och antal aktier

Sectras aktiekapital uppgick på bokslutsdagen till 38 824 179 SEK fördelat på 194 120 895 aktier och 312 052 035 röster. Antalet aktier fördelar sig på 13 103 460 aktier av serie A och 181 017 435 aktier av serie B. Sectras innehav av egna aktier vid periodens utgång var 1 453 406 B-aktier, vilket motsvarar 0,7 procent av kapital och 0,5 procent av röster i bolaget. För ytterligare information, se Not 3.

## Bemyndiganden

Styrelsen bemyndigades av årsstämman 2023 att under tiden fram till årsstämman 2024 besluta om dels nyemission av högst 18 500 000 B-aktier och förvärv respektive avyttring av egna aktier, dock begränsat till att bolagets innehav av egna aktier inte vid något tillfälle får överskrida 10 procent av samtliga aktier i bolaget. Fullständiga bemyndiganden framgår av protokoll från årsstämman: <https://investor.com/agm2023>. Vid offentliggörandet av denna finansiella rapport hade styrelsen inte utnyttjat dessa bemyndiganden.

## RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Sectra är genom sin verksamhet utsatt för affärsmässiga risker såsom beroenden av stora kunder och partners, valutakursförändringars effekt på prisbildningen inom de marknader koncernen är verksam, samt egendoms- och ansvarsrisker. Därutöver är Sectra exponerat för olika typer av finansiella risker såsom valuta-, ränte-, kredit- och likviditetsrisker. En utförlig beskrivning av risker och särskilda omvärldsfaktorer samt Sectras strategi och taktik för att minska riskexponeringen och begränsa negativa effekter återfinns i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2022/2023 i förvaltningsberättelsen på sidorna 83–85 och i Not 29 på sidorna 115-116. Inga händelser har inträffat som ändrat de förhållanden som redovisas där.

## FÖR MER INFORMATION

Kontakta Sectras koncernchef Torbjörn Kronander, telefon 013-23 52 27 eller e-post [info.investor@sectra.se](mailto:info.investor@sectra.se).

## Presentation av delårsrapporten

Tid: 15 december 2023, kl. 10:00

Torbjörn Kronander, koncernchef och vd Sectra AB, tillsammans med Jessica Holmquist, CFO Sectra AB, presenterar den finansiella rapporten och besvarar frågor. Presentationen hålls på engelska. För uppgifter om deltagande online, eller för att lyssna på inspelning i efterhand, besök: <https://investor.sectra.com/q2report2324>.

## Kommande rapporttillfällen och årsstämma

Niomånadersrapport	8 mars 2024 kl. 08:15
Bokslutskommuniké	5 juni 2024 kl. 08:15
Årsstämma 2024	10 september 2024

För övriga IR-event besök: <https://investor.sectra.com/events-and-presentations/>

## FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för Sectra AB (publ) försäkrar att delårsrapporten för perioden 1 maj–31 oktober 2023 ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Linköping den 15 december 2023

Torbjörn Kronander Vd, koncernchef och styrelseledamot	Jan-Olof Brüer Styrelseordförande	Tomas Puusepp Styrelseledamot	Birgitta Hagenfeldt Styrelseledamot
Ulrika Unell Styrelseledamot	Anders Persson Styrelseledamot	Fredrik Robertsson Styrelseledamot	
Pontus Svärd Styrelseledamot arbetstagarrepr	Andreas Örneus Styrelseledamot arbetstagarrepr		

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Denna information är sådan information som Sectra AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och/eller Lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom Sectras kontaktperson som anges i pressmeddelandet, för offentliggörande den 15 december 2023, kl. 08:15.

Sectra AB (publ), organisationsnummer 556064-8304, <https://sectra.com>, e-post [info@sectra.com](mailto:info@sectra.com)

## KONCERNEN

## Koncernens resultaträkningar i sammandrag

TSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
<b>Nettoomsättning (Not 4)</b>	<b>787 725</b>	<b>561 665</b>	<b>1 371 463</b>	<b>1 045 754</b>	<b>2 676 461</b>	<b>2 350 752</b>
Aktiverat arbete för egen räkning	17 974	11 467	35 944	20 437	71 168	55 661
Övriga rörelseintäkter	2 186	447	3 506	564	4 522	1 580
<b>Summa intäkter</b>	<b>807 885</b>	<b>573 579</b>	<b>1 410 913</b>	<b>1 066 755</b>	<b>2 752 151</b>	<b>2 407 993</b>
Handelsvaror	-127 988	-57 471	-199 067	-103 135	-358 829	-262 897
Personalkostnader	-353 413	-293 524	-673 128	-557 092	-1 285 365	-1 169 329
Övriga externa kostnader	-126 124	-92 911	-244 508	-190 299	-482 384	-428 175
Avskrivningar och nedskrivningar	-23 647	-22 113	-48 184	-44 320	-95 803	-91 939
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-631 172</b>	<b>-466 019</b>	<b>-1 164 887</b>	<b>-894 846</b>	<b>-2 222 381</b>	<b>-1 952 340</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>176 713</b>	<b>107 560</b>	<b>246 026</b>	<b>171 909</b>	<b>529 770</b>	<b>455 653</b>
Summa finansiella poster	13 576	10 702	21 789	14 524	31 002	23 737
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>190 289</b>	<b>118 262</b>	<b>267 815</b>	<b>186 433</b>	<b>560 772</b>	<b>479 390</b>
Skatt	-39 728	-24 362	-55 698	-38 405	-121 726	-104 433
<b>Periodens resultat</b>	<b>150 561</b>	<b>93 900</b>	<b>212 117</b>	<b>148 028</b>	<b>439 046</b>	<b>374 957</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>						
Moderbolagets ägare	150 561	93 900	212 117	148 028	439 046	374 957
<b>Resultat per aktie</b>						
Före utspädning, SEK	0,78	0,49	1,10	0,77	2,28	1,95
Efter utspädning, SEK (Not 3)	0,78	0,49	1,10	0,77	2,28	1,95

## Rapport över totalresultat för koncernen

TSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
Periodens resultat	150 561	93 900	212 117	148 028	439 046	374 957
<b>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</b>						
Omräkningsdifferenser	8 809	17 258	29 704	25 682	21 645	17 623
<b>Summa periodens övriga totalresultat</b>	<b>8 809</b>	<b>17 258</b>	<b>29 704</b>	<b>25 682</b>	<b>21 645</b>	<b>17 623</b>
<b>Summa periodens totalresultat</b>	<b>159 370</b>	<b>111 158</b>	<b>241 821</b>	<b>173 710</b>	<b>460 691</b>	<b>392 580</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>						
Moderbolagets ägare	159 370	111 158	241 821	173 710	460 691	392 580

## Koncernens balansräkningar i sammandrag

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022	30 april 2023
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar och goodwill	256 017	222 159	236 969
Materiella tillgångar	226 479	76 258	74 556
Nyttjanderätter	31 384	56 525	84 905
Finansiella anläggningstillgångar	142 278	132 872	125 224
Uppskjutna skattefordringar	7 296	7 060	6 632
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>663 454</b>	<b>494 874</b>	<b>528 286</b>
Kundfordringar	545 060	342 517	386 153
Övriga omsättningstillgångar	69 403	73 468	57 545
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	918 177	584 657	819 441
Kortfristiga placeringar	-	120 000	120 000
Kassa och bank	498 472	423 557	825 242
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>2 031 112</b>	<b>1 544 199</b>	<b>2 208 381</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 694 566</b>	<b>2 039 073</b>	<b>2 736 667</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>	<b>1 341 354</b>	<b>1 067 347</b>	<b>1 296 669</b>
Uppskjutna skatteskulder	5 979	4 435	5 928
Avsättningar	12 535	9 003	12 461
Långfristiga leasingkulder	16 315	29 648	56 968
Övriga långfristiga skulder	-	542	-
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>34 829</b>	<b>43 628</b>	<b>75 357</b>
Avsättningar	2 187	1 631	1 682
Kortfristiga leasingkulder	12 371	23 999	25 294
Övriga kortfristiga skulder	194 082	160 473	204 983
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 109 743	741 995	1 132 682
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>1 318 383</b>	<b>928 098</b>	<b>1 364 641</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>2 694 566</b>	<b>2 039 073</b>	<b>2 736 667</b>



## Koncernens kassaflödesanalyser

TSEK	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	Helår maj–apr 2022/2023
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat	246 026	171 909	455 653
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	60 354	49 954	121 351
Erhållen ränta och utdelning	9 601	3 520	11 849
Erlagd ränta	-892	-628	-2 062
Betald inkomstskatt	-67 699	-40 682	-71 635
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>247 390</b>	<b>184 073</b>	<b>515 156</b>
<b>Förändring i rörelsekapital</b>			
Förändring varulager	-16 053	-1 073	-12 825
Förändring av fordringar	-194 466	-11 937	-299 595
Förändring av kortfristiga skulder	-77 437	-196 317	237 752
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-40 566</b>	<b>-25 254</b>	<b>440 488</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-36 580	-20 436	-55 752
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-159 857	-24 899	-37 036
Förvärv av kortfristig placering	-	-120 000	-120 000
Återbetalning av kortfristig placering	120 000	-	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-76 437</b>	<b>-165 335</b>	<b>-212 788</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Amortering av leasingskulder	-9 446	-11 910	-26 627
Inlösen av aktier	-211 935	-192 662	-192 662
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-221 381</b>	<b>-204 572</b>	<b>-219 289</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-338 384</b>	<b>-395 161</b>	<b>8 411</b>
Likvida medel vid årets början	825 242	808 775	808 775
Kursdifferens i likvida medel	11 614	9 943	8 056
Likvida medel vid periodens slut	498 472	423 557	825 242

## Förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag

TSEK	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	Helår maj–apr 2022/2023
Eget kapital vid periodens ingång	1 296 669	1 080 737	1 080 737
Periodens totalresultat	241 821	173 710	392 580
Utdelning/inlösen av aktier	-211 935	-192 662	-192 662
Aktierelaterade ersättningar	14 799	5 562	16 014
<b>Eget kapital vid periodens slut</b>	<b>1 341 354</b>	<b>1 067 347</b>	<b>1 296 669</b>

## MODERBOLAGET

## Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
<b>Nettoomsättning</b>	<b>43 041</b>	<b>33 250</b>	<b>77 915</b>	<b>60 524</b>	<b>146 036</b>	<b>128 645</b>
Aktiverat arbete för egen räkning	1 495	794	2 600	1 456	4 791	3 647
Övriga rörelseintäkter	9	27	19	51	192	224
<b>Summa intäkter</b>	<b>44 545</b>	<b>34 071</b>	<b>80 534</b>	<b>62 031</b>	<b>151 019</b>	<b>132 516</b>
Handelsvaror	-4 763	-14	-8 302	-142	-10 990	-2 830
Personalkostnader	-20 941	-16 007	-35 326	-28 878	-66 671	-60 223
Övriga externa kostnader	-28 102	-21 847	-53 788	-45 097	-115 985	-107 295
Avskrivningar	-431	-410	-830	-815	-1 503	-1 488
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-54 237</b>	<b>-38 278</b>	<b>-98 246</b>	<b>-74 932</b>	<b>-195 150</b>	<b>-171 836</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-9 692</b>	<b>-4 207</b>	<b>-17 711</b>	<b>-12 901</b>	<b>-44 130</b>	<b>-39 320</b>
Summa finansiella poster	36 592	6 223	106 071	10 083	111 172	15 184
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>26 900</b>	<b>2 016</b>	<b>88 360</b>	<b>-2 818</b>	<b>67 042</b>	<b>-24 136</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	436 014	436 014
<b>Resultat före skatt</b>	<b>26 900</b>	<b>2 016</b>	<b>88 360</b>	<b>-2 818</b>	<b>503 056</b>	<b>411 878</b>
Skatt på periodens resultat	36	-416	41	580	-85 566	-85 027
<b>Periodens resultat</b>	<b>26 936</b>	<b>1 600</b>	<b>88 401</b>	<b>-2 238</b>	<b>417 490</b>	<b>326 851</b>

## Rapport över totalresultat för moderbolaget

TSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
Periodens resultat	26 936	1 600	88 401	-2 238	417 490	326 851
<b>Summa periodens totalresultat</b>	<b>26 936</b>	<b>1 600</b>	<b>88 401</b>	<b>-2 238</b>	<b>417 490</b>	<b>326 851</b>

## Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022	30 april 2023
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	6 247	1 490	3 647
Materiella tillgångar	6 431	3 651	3 699
Finansiella tillgångar	333 275	180 744	226 245
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>345 953</b>	<b>185 885</b>	<b>233 591</b>
Kundfordringar	0	313	240
Fordringar hos koncernföretag	497 990	230 731	664 145
Övriga omsättningstillgångar	10 519	47 823	25 871
Kortfristiga placeringar	-	120 000	120 000
Kassa och bank	375 519	287 135	662 611
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>884 028</b>	<b>686 002</b>	<b>1 472 867</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 229 981</b>	<b>871 887</b>	<b>1 706 458</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Bundet eget kapital	271 527	266 678	268 927
Fritt eget kapital	453 991	218 902	565 322
<b>Summa eget kapital</b>	<b>725 518</b>	<b>485 580</b>	<b>834 249</b>
Avsättningar	1 078	384	916
Kortfristiga skulder	503 385	385 923	871 293
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>1 229 981</b>	<b>871 887</b>	<b>1 706 458</b>

## NOTER

## Not 1 Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, Årsredovisningslagen samt Lagen om värdepappersmarknaden. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2022/2023.

## Not 2 Transaktioner med närstående

Inga väsentliga transaktioner med närstående har inträffat under rapportperioden utöver den typ av transaktioner som framgår ur Not 3 Anställda och personalkostnader i årsredovisningen 2022/2023.

## Not 3 Antal aktier

	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
<b>Antal ordinarie aktier<sup>2</sup></b>						
Före utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 662 325	192 667 489	192 662 325	192 667 489	192 667 489
Efter utspädning vid periodens slut <sup>1</sup>	192 667 489	192 667 455	192 667 489	192 667 455	192 667 489	192 667 489
Genomsnitt före utspädning	192 667 489	192 662 325	192 667 489	192 662 325	192 666 628	192 664 046
Genomsnitt efter utspädning <sup>1</sup>	192 667 489	192 667 455	192 667 489	192 667 455	192 667 483	192 667 466

<sup>1</sup> Utspädningen baserades på konvertibelprogram utfärdade 2017/2018. Utspädningen var 5 130 aktier den 31 juli 2022 och per den 31 januari 2023 löstes de sista kvarstående konvertiblerna in. Därmed finns inga utestående konvertibelprogram kvar.

<sup>2</sup> Antal aktier inkluderar ej de 1 453 406 aktier (1 000 000) av serie B som innehas i eget förvar.

## Not 4 Rörelsesegment och omsättning

## Omsättning per rörelsesegment

MSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
Imaging IT Solutions	691,0	502,7	1 209,6	938,5	2 350,1	2 079,0
Secure Communications	83,0	51,3	139,3	92,9	280,9	234,5
Business Innovation	24,5	15,7	41,2	28,4	86,6	73,8
Övrig verksamhet	42,8	32,3	77,4	58,9	143,2	124,7
Koncernelimineringar	-53,6	-40,3	-96,0	-72,9	-184,3	-161,2
<b>Totalt</b>	<b>787,7</b>	<b>561,7</b>	<b>1 371,5</b>	<b>1 045,8</b>	<b>2 676,5</b>	<b>2 350,8</b>

## Rörelseresultat per rörelsesegment

MSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
Imaging IT Solutions	168,3	110,1	242,7	190,6	514,5	462,4
Secure Communications	9,5	0,0	12,0	-6,5	37,7	19,2
Business Innovation	5,5	0,6	4,5	-1,1	16,1	10,5
Övrig verksamhet	-6,6	-3,2	-13,1	-11,0	-38,3	-36,2
Koncernelimineringar	0,0	0,1	-0,1	-0,1	-0,2	-0,2
<b>Totalt</b>	<b>176,7</b>	<b>107,6</b>	<b>246,0</b>	<b>171,9</b>	<b>529,8</b>	<b>455,7</b>

## Omsättning per geografiska områden

MSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–april 2022/2023
USA	226,2	174,5	375,8	327,1	735,7	687,0
Sverige	138,2	108,8	243,2	206,5	509,6	472,9
Storbritannien	162,7	87,1	281,3	154,8	508,2	381,7
Nederländerna	42,0	31,4	80,7	66,9	149,6	135,8
Övriga Europa	134,8	127,0	256,3	220,7	526,1	490,5
Övriga världen	83,8	32,9	134,2	69,8	247,3	182,9
<b>Totalt</b>	<b>787,7</b>	<b>561,7</b>	<b>1 371,5</b>	<b>1 045,8</b>	<b>2 676,5</b>	<b>2 350,8</b>



## Not 5 Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

Koncernen tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal, se nedan. Alternativa nyckeltal tillämpas eftersom bolaget anser att de ger värdefull kompletterande information till ledning och investerare då dessa nyckeltal är centrala för förståelsen och utvärderingen av koncernens verksamhet.

För kommande förändringar av Sectras rapportering av orderingång, se sidan 71 i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2022/2023.

### Andel återkommande intäkter

#### Syfte

Visa hur stor del av den externa omsättningen som är återkommande. Återkommande intäkter är intäkter från kunder för tillhandahållande av en vara eller tjänst under en avtalsperiod där kunden inte kan fortsätta att dra nytta av full funktionalitet av varan eller tjänsten utan löpande betalningar samt att intäktsströmmen bedöms återkomma under mer än 12 månader.

Återkommande intäkter är främst intäkter från prenumarations-, support- och underhållsavtal. Den andel som levereras via molnet redovisas som återkommande intäkter från molntjänster (CRR). Intäkter från exempelvis implementering av system, migrering samt engångsköp av licenser redovisas ej som återkommande intäkter.

#### Beräkning

Återkommande intäkter dividerat med total extern omsättning. Se tabell på sidan 20.

### Churn av återkommande intäkter

TSEK	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–apr 2022/2023
Återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats	9 967	18 225
Återkommande intäkter	1 559 825	1 359 895
<b>Churn av återkommande intäkter, %</b>	<b>0,6</b>	<b>1,3</b>

#### Syfte

Visa andelen av återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats under den senaste 12-månadersperioden.

#### Beräkning

Återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats dividerat med totala återkommande intäkter.

### Eget kapital per aktie före och efter utspädning

	31 okt 2023	31 okt 2022	30 apr 2023
Eget kapital, TSEK	1 341 354	1 067 347	1 296 669
Antal aktier före utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 662 325	192 667 489
Antal aktier efter utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 667 455	192 667 489
<b>Eget kapital per aktie före och efter utspädning, SEK</b>	<b>6,96</b>	<b>5,54</b>	<b>6,73</b>

#### Syfte

Mäta bolagets nettovärde per aktie och visa om ett bolag ökar aktieägarnas förmögenhet över tid vid aktuellt antal tillgängliga andelar.

#### Beräkning

Eget kapital dividerat med antal aktier före eller efter utspädning vid periodens slut.

**Icke räntebärande samt räntebärande skulder**

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022	30 apr 2023
Icke räntebärande skulder	1 324 526	917 691	1 357 736
Räntebärande skulder	28 686	54 035	82 262
<b>Summa skulder</b>	<b>1 353 212</b>	<b>971 726</b>	<b>1 439 998</b>

**Syfte**

Visa hur stor del av bolagets skulder som löper med respektive utan ränta. Ingår i beräkning av skuldsättningsgrad och sysselsatt kapital.

**Beräkning**

Icke räntebärande skulder avser skulder som löper utan ränta, t ex leverantörsskulder, förskott från kunder och skatteskulder. Räntebärande skulder avser skulder som löper med ränta, t ex leasingkulder.

**Kassaflöde per aktie före och efter utspädning**

	3 mån aug-okt 2023	3 mån aug-okt 2022	6 mån maj-okt 2023	6 mån maj-okt 2022	12 mån nov 2022 -okt 2023	Helår maj-apr 2022/2023
Kassaflöde från den löpande verksamheten, TSEK	57 733	38 877	-40 566	-25 254	425 174	440 488
Antal aktier före utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 662 325	192 667 489	192 662 325	192 667 489	192 667 489
Antal aktier efter utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 667 455	192 667 489	192 667 455	192 667 489	192 667 489
<b>Kassaflöde per aktie före och efter utspädning, SEK</b>	<b>0,30</b>	<b>0,20</b>	<b>-0,21</b>	<b>-0,13</b>	<b>2,21</b>	<b>2,29</b>

**Syfte**

Visa kassaflödet som företaget genererar per aktie före kapitalinvesteringar och finansiering.

**Beräkning**

Kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med antal aktier före eller efter utspädning vid periodens slut.

**Kvot mellan kontrakterad ordergång och nettoomsättning**

TSEK	12 mån nov 2022 -okt 2023	Helår maj-apr 2022/2023
Kontrakterad ordergång	5 209 049	4 635 715
Nettoomsättning	2 676 461	2 350 752
<b>Kvot mellan kontrakterad ordergång och nettoomsättning</b>	<b>1,95</b>	<b>1,97</b>

**Syfte**

Ge en indikation på efterfrågan på företagets produkter och tjänster.

**Beräkning**

Kontrakterad ordergång dividerat med nettoomsättning.

**Likviditet**

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022	30 apr 2023
Omsättningstillgångar	2 031 112	1 544 199	2 208 381
Outnyttjade checkkrediter	15 000	15 000	15 000
Kortfristiga skulder	1 318 383	928 098	1 364 641
<b>Likviditet</b>	<b>1,6</b>	<b>1,7</b>	<b>1,6</b>

**Syfte**

Visa företagets kortsiktiga betalningsförmåga.

**Beräkning**

Omsättningstillgångar plus outnyttjad checkkredit dividerat med kortfristiga skulder.

**Medelantal anställda****Syfte**

Visa heltidstjänster i en viss period.

**Beräkning**

Genomsnittligt antal heltidsanställda i perioden.

## Oförändrade valutakurser – omsättning

	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	Helår maj–apr 2022/2023
Nominell förändring, %	40,2	34,3	31,1	26,9	20,6
Valutaeffekt, %	-3,9	-12,9	-5,0	-10,8	-8,0
<b>Förändring i oförändrade valutakurser, %</b>	<b>36,3</b>	<b>21,4</b>	<b>26,1</b>	<b>16,1</b>	<b>12,6</b>

### Syfte

Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.

### Beräkning

Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.

## Oförändrade valutakurser – rörelseresultat

	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	Helår maj–apr 2022/2023
Nominell förändring, %	64,2	28,5	43,1	-1,1	18,9
Valutaeffekt, %	-7,2	-25,9	-9,4	-19,4	-16,3
<b>Förändring i oförändrade valutakurser, %</b>	<b>57,0</b>	<b>2,6</b>	<b>33,7</b>	<b>-20,5</b>	<b>2,6</b>

### Syfte

Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.

### Beräkning

Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.

## Oförändrade valutakurser – återkommande intäkter

	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	Helår maj–apr 2022/2023
Nominell förändring, %	35,8	16,2	31,9	19,3	25,8
Valutaeffekt, %	-3,8	-10,2	-5,1	-8,9	-7,5
<b>Förändring i oförändrade valutakurser, %</b>	<b>32,0</b>	<b>6,0</b>	<b>26,8</b>	<b>10,4</b>	<b>18,3</b>

### Syfte

Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.

### Beräkning

Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.

## Orderingång – garanterad

### Syfte

Ge en indikation på framtida intäkter i företaget.

### Beräkning

Del av den kontrakterade orderingången som motsvarar det kunden förbundit sig att köpa när kontraktet ingås.

## Orderingång – kontrakterad

### Syfte

Ge en indikation på framtida intäkter i företaget.

### Beräkning

Värdet av inkomna ordrar som motsvarar det kunden upphandlat och avser köpa under avtalsperioden.

**P/E-tal**

SEK	12 mån nov 2022 -okt 2023	Helår maj-apr 2022/2023
Aktiekurs vid periodens slut	120,6	161,7
12-månadersperiodens resultat per aktie	2,28	1,95
<b>P/E-tal, ggr</b>	<b>52,9</b>	<b>82,9</b>

**Syfte**

Visa hur marknaden värderar företagets vinst och hur lång tid det kan ta att få tillbaka en investering i aktien.

**Beräkning**

Aktiekurs vid periodens slut dividerat med senaste 12-månadersperiodens resultat per aktie före utspädning.

**Resultat per aktie före och efter utspädning**

	3 mån aug-okt 2023	3 mån aug-okt 2022	6 mån maj-okt 2023	6 mån maj-okt 2022	12 mån nov 2022 -okt 2023	Helår maj-apr 2022/2023
Periodens resultat, TSEK	150 561	93 900	212 117	148 028	439 046	374 957
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	192 667 489	192 662 325	192 667 489	192 662 325	192 666 628	192 664 046
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	192 667 489	192 667 455	192 667 489	192 667 455	192 667 483	192 667 466
<b>Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK</b>	<b>0,78</b>	<b>0,49</b>	<b>1,10</b>	<b>0,77</b>	<b>2,28</b>	<b>1,95</b>

**Syfte**

Visa varje akties andel av företagets resultat under rapportperioden.

**Beräkning**

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning. Detta nyckeltal definieras i IFRS.

**Räntabilitet på eget kapital**

TSEK	3 mån aug-okt 2023	3 mån aug-okt 2022	6 mån maj-okt 2023	6 mån maj-okt 2022	12 mån nov 2022 -okt 2023	Helår maj-apr 2022/2023
Periodens resultat	150 561	93 900	212 117	148 028	439 046	374 957
Eget kapital vid periodens början	1 386 349	1 145 988	1 296 669	1 080 737	1 067 347	1 080 737
Eget kapital vid periodens slut	1 341 354	1 067 347	1 341 354	1 067 347	1 341 354	1 296 669
Genomsnittligt eget kapital	1 363 852	1 106 668	1 319 012	1 074 042	1 204 351	1 188 703
<b>Räntabilitet på eget kapital, %</b>	<b>11,0</b>	<b>8,5</b>	<b>16,1</b>	<b>13,8</b>	<b>36,5</b>	<b>31,5</b>

**Syfte**

Visa avkastningen på kapital som är hänförligt till moderbolagets ägare.

**Beräkning**

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt eget kapital.

**Räntabilitet på sysselsatt kapital**

TSEK	3 mån aug-okt 2023	3 mån aug-okt 2022	6 mån maj-okt 2023	6 mån maj-okt 2022	12 mån nov 2022 -okt 2023	Helår maj-apr 2022/2023
Resultat efter finansiella poster	190 289	118 262	267 815	186 433	560 772	479 390
Finansiella kostnader	-458	-315	-892	-628	-2 326	-2 062
Genomsnittligt sysselsatt kapital	1 417 195	1 162 710	1 374 486	1 132 371	1 245 711	1 261 146
<b>Räntabilitet på sysselsatt kapital, %</b>	<b>13,5</b>	<b>10,2</b>	<b>19,5</b>	<b>16,5</b>	<b>45,2</b>	<b>38,2</b>

**Syfte**

Visa lönsamhet baserat på hur mycket kapital som används i verksamheten.

**Beräkning**

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.



**Rörelsemarginal**

TSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–apr 2022/2023
Rörelseresultat	176 713	107 560	246 026	171 909	529 770	455 653
Nettoomsättning	787 725	561 665	1 371 463	1 045 754	2 676 461	2 350 752
<b>Rörelsemarginal, %</b>	<b>22,4</b>	<b>19,2</b>	<b>17,9</b>	<b>16,4</b>	<b>19,8</b>	<b>19,4</b>

**Syfte**

Mäta operativ lönsamhet. Måttet används för målstyrning i verksamheten.

**Beräkning**

Rörelseresultat dividerat med nettoomsättning.

**Rörelseresultat per aktie**

	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–apr 2022/2023
Rörelseresultat, TSEK	529 770	455 653
Antal aktier före utspädning	192 667 489	192 667 489
<b>Rörelseresultat per aktie, SEK</b>	<b>2,75</b>	<b>2,36</b>

**Syfte**

Visa resultat före räntor och skatter per aktie.

**Beräkning**

Rörelseresultat dividerat med antalet aktier före utspädning per balansdag.

**Skuldsättningsgrad**

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022
Räntebärande skulder	28 686	54 035
Eget kapital	1 341 354	1 067 347
<b>Skuldsättningsgrad</b>	<b>0,02</b>	<b>0,05</b>

**Syfte**

Visa i vilken omfattning verksamheten finansieras av lån och beskriver företagets finansiella risk.

**Beräkning**

Räntebärande skulder dividerat med eget kapital.

**Soliditet**

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022	30 apr 2023
Eget kapital	1 341 354	1 067 347	1 296 669
Balansomslutning	2 694 566	2 039 073	2 736 667
<b>Soliditet, %</b>	<b>49,8</b>	<b>52,3</b>	<b>47,4</b>

**Syfte**

Visa hur stor del av tillgångarna som har finansierats med eget kapital. Måttet används för målstyrning i verksamheten.

**Beräkning**

Eget kapital dividerat med balansomslutning per balansdag.

**Sysselsatt kapital**

TSEK	31 okt 2023	31 okt 2022	30 apr 2023
Balansomslutning	2 694 566	2 039 073	2 736 667
Icke räntebärande skulder	1 324 526	917 691	1 357 736
<b>Sysselsatt kapital</b>	<b>1 370 040</b>	<b>1 121 382</b>	<b>1 378 931</b>

**Syfte**

Visa hur stor del av företagets tillgångar som har lånats ut av exempelvis företagets ägare eller externa långgivare och visar företagets lönsamhet i förhållande till externt finansierat kapital och

**Beräkning**

Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder.

eget kapital.

### Tillväxt rörelseresultat per aktie över en femårsperiod

SEK	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–apr 2022/2023
Rörelseresultat per aktie före utspädning	2,750	2,360
Rörelseresultat per aktie före utspädning fem år tidigare	1,105	1,125
<b>Tillväxt rörelseresultat per aktie före utspädning över en femårsperiod, %</b>	<b>148,9</b>	<b>110,0</b>

#### Syfte

Visa verksamhetens tillväxt över en femårsperiod. Måttet används för målstyrning i verksamheten.

#### Beräkning

Rörelseresultat per aktie per balansdag minus rörelseresultat per aktie per balansdag fem år tidigare, dividerat med rörelseresultat per aktie per balansdag fem år tidigare.

### Vinstmarginal

TSEK	3 mån aug–okt 2023	3 mån aug–okt 2022	6 mån maj–okt 2023	6 mån maj–okt 2022	12 mån nov 2022 –okt 2023	Helår maj–apr 2022/2023
Resultat efter finansiella poster	190 289	118 262	267 815	186 433	560 772	479 390
Nettoomsättning	787 725	561 665	1 371 463	1 045 754	2 676 461	2 350 752
<b>Rörelsemarginal, %</b>	<b>24,2</b>	<b>21,1</b>	<b>19,5</b>	<b>17,8</b>	<b>21,0</b>	<b>20,4</b>

#### Syfte

Visa jämförelse av lönsamhet oavsett bolagsskattesats.

#### Beräkning

Resultat efter finansiella poster dividerat med nettoomsättning.

## NYCKELTAL OCH ANNAN INFORMATION

### Nyckeltal

	6 mån 31 okt 2023	6 mån 31 okt 2022	12 mån 31 okt 2023	Helår 30 apr 2023
Kontrakterad ordergång, MSEK	3 472,9	2 899,6	5 209,0	4 635,7
varav garanterad ordergång, MSEK	804,5	1 310,9	2 100,1	2 606,5
Rörelsemarginal, %	17,9	16,4	19,8	19,4
Vinstmarginal, %	19,5	17,8	21,0	20,4
Medelantal anställda	1 120	988	1 080	1 015
Kassaflöde per aktie, SEK <sup>1,2</sup>	-0,21	-0,13	2,21	2,29
P/E-tal, ggr	n/a	n/a	52,9	82,9
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	120,6	146,4	120,6	161,7
Räntabilitet på eget kapital, %	16,1	13,8	36,5	31,5
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	19,5	16,5	45,2	38,2
Soliditet, %	49,8	52,3	49,8	47,4
Likviditet, ggr	1,6	1,7	1,6	1,6
Eget kapital per aktie, SEK <sup>2</sup>	6,96	5,54	6,96	6,73

<sup>1</sup> Kassaflöde från den löpande verksamheten. <sup>2</sup> Före och efter utspädning.

## Koncernens resultaträkningar i sammandrag kvartalsvis

MSEK	2023/2024		2022/2023				2021/2022			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	787,7	583,7	724,7	580,3	561,7	484,1	649,0	476,2	418,2	405,7
Aktiverat arbete för egen räkning	17,9	18,0	20,6	14,7	11,5	9,0	10,6	8,7	13,3	11,6
Övriga rörelseintäkter	2,2	1,3	0,5	0,5	0,4	0,1	0,4	0,0	0,6	0,3
Rörelsens kostnader	-607,5	-509,2	-524,7	-485,2	-443,9	-406,6	-497,1	-395,2	-329,4	-308,4
Av- och nedskrivningar	-23,6	-24,5	-24,3	-23,3	-22,1	-22,2	-21,8	-21,3	-19,0	-19,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>176,7</b>	<b>69,3</b>	<b>196,8</b>	<b>87,0</b>	<b>107,6</b>	<b>64,4</b>	<b>141,1</b>	<b>68,4</b>	<b>83,7</b>	<b>90,1</b>
Summa finansiella poster	13,6	8,2	5,1	4,1	10,7	3,8	0,3	8,6	0,2	2,0
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>190,3</b>	<b>77,5</b>	<b>201,9</b>	<b>91,1</b>	<b>118,3</b>	<b>68,2</b>	<b>141,4</b>	<b>77,0</b>	<b>83,9</b>	<b>92,1</b>
Skatt på periodens resultat	-39,7	-16,0	-47,3	-18,8	-24,4	-14,0	-29,0	-14,1	-17,6	-19,0
<b>Periodens resultat</b>	<b>150,6</b>	<b>61,6</b>	<b>154,6</b>	<b>72,3</b>	<b>93,9</b>	<b>54,1</b>	<b>112,5</b>	<b>62,9</b>	<b>66,3</b>	<b>73,1</b>

## Nyckeltal kvartalsvis

	2023/2024		2022/2023				2021/2022			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kontrakterad ordergång, MSEK	503,0	2 970,0	1 186,9	549,2	664,2	2 235,4	1 017,4	439,6	470,0	393,2
varav garanterad ordergång, MSEK	460,1	344,4	811,6	484,0	605,6	705,3	1 017,4	439,6	470,0	393,2
Återkommande intäkter	429,6	397,2	376,6	356,4	316,4	310,4	280,8	275,2	272,4	253,0
varav återkommande intäkter från molntjänster (CRR)	93,4	86,4	72,9	72,1	59,6	50,0	50,5	46,4	42,6	41,9
Rörelsemarginal, %	22,4	11,9	27,2	15,0	19,2	13,3	21,7	14,4	20,0	22,2
Resultat per aktie, SEK <sup>1,2</sup>	0,78	0,32	0,80	0,38	0,49	0,28	0,58	0,33	0,34	0,38
Kassaflöde per aktie, SEK <sup>1,2</sup>	0,30	-0,51	1,98	0,43	0,20	-0,33	2,15	0,79	0,21	0,05
Räntabilitet på eget kapital, %	11,0	4,6	12,7	6,5	8,5	4,9	11,0	6,3	6,6	7,8
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	13,5	5,5	15,6	7,8	10,2	5,8	13,1	7,3	7,8	9,2
Soliditet, %	49,8	50,8	47,4	50,4	52,3	54,9	49,3	52,5	61,3	59,6
Eget kapital per aktie, SEK <sup>1,2</sup>	6,96	7,20	6,73	5,94	5,54	5,95	5,61	4,98	5,38	5,06
Aktiekurs vid periodens slut, SEK <sup>2</sup>	120,6	168,6	161,7	147,44	146,40	185,90	124,80	152,50	209,60	137,20

<sup>1</sup> Före och efter utspädning. <sup>2</sup> Jämförelsetalen per aktie har omräknats med anledning av den aktiesplit 5:1 som Sectra genomförde under kvartal 2 21/22.

## Fem år i sammandrag

	2022/2023	2021/2022	2020/2021	2019/2020	2018/2019
Kontrakterad ordergång, MSEK	4 635,7	2 320,2	2 651,6	1 816,0	2 132,8
Nettoomsättning, MSEK	2 350,8	1 949,1	1 632,4	1 661,1	1 413,5
Rörelseresultat, MSEK	455,7	383,4	350,1	295,3	235,5
Resultat efter finansiella poster, MSEK	479,4	394,5	348,2	303,0	248,8
Periodens resultat, MSEK	375,0	314,8	275,5	237,4	199,0
Rörelsemarginal, %	19,4	19,7	21,4	17,8	16,7
Vinstmarginal, %	20,4	20,2	21,3	18,2	17,6
Resultat per aktie före utspädning, SEK <sup>1</sup>	1,95	1,63	1,43	1,24	1,04
Resultat per aktie efter utspädning, SEK <sup>1</sup>	1,95	1,63	1,43	1,23	1,03
Inlösenprogram per aktie/utdelning, SEK <sup>1</sup>	1,10	1,00	0,90	0,90	0,90
Aktiekurs vid årets slut, SEK <sup>2</sup>	161,70	124,80	121,00	84,00	64,40
P/E-tal, ggr	82,9	76,6	84,6	68,0	61,8
Räntabilitet på eget kapital, %	31,5	31,9	32,2	30,7	29,8
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	38,2	37,5	37,4	36,8	35,9
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK <sup>1</sup>	6,73	5,61	4,65	4,24	3,80
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK <sup>1</sup>	6,73	5,61	4,65	4,24	3,78
Soliditet, %	47,4	49,3	54,2	54,1	55,4

<sup>1</sup> Jämförelsetalen per aktie har omräknats med anledning av den aktiesplit 5:1 som Sectra genomförde under kvartal 2 21/22.

**Valutakurser**

Valuta	Genomsnittliga kurser i SEK						Balansdagskurser i SEK		
	3 mån aug-okt 2023	3 mån aug-okt 2022	Δ %	6 mån maj-okt 2023	6 mån maj-okt 2022	Δ %	31 okt 2023	31 okt 2022	Δ %
Amerikanska dollar, 1 USD	10,88	10,88	0,0	10,77	10,44	3,2	11,06	10,94	1,1
Euro, 1 EUR	11,65	10,78	8,1	11,63	10,62	9,5	11,75	10,84	8,4
Brittiska pund, 1 GBP	13,47	12,45	8,2	13,50	12,38	9,0	13,46	12,64	6,5

**ORDLISTA****DNA-sekvensering**

En process för att bestämma arvsanlaget, DNA, i ett prov.

**Genomik**

Studiet av arvs massa, det vill säga en organisms DNA. Inom medicin studeras en patients arvs massa för att öka förståelsen om orsaken till sjukdom. För cancersjukdomar undersöks till exempel en tumörs mutationer i DNA. Den genetiska informationen har en viktig roll i diagnos av cancer och individanpassade behandlingar, så kallad precisionsmedicin.

**Kardiologi/kardiovaskulära sjukdomar**

Den gren av medicinen som behandlar hjärtats funktioner och sjukdomar.

**Kritisk infrastruktur**

Grundläggande infrastrukturer som får samhället att fungera, såsom vägar, broar, el- och vattenförsörjning.

**Krypto**

Utrustning som genom matematiska manipulationer (algoritm och nyckel) förvränger (krypterar) information så att den endast kan tolkas eller avläsas av den avsedda mottagaren. För att läsa krypterad information måste mottagaren ha tillgång till rätt nyckel och rätt algoritm.

**Molnet/Molnlösningar/Cloud**

Av engelskans cloud computing, vilket innebär att leverera tjänster och dela IT-infrastruktur över internet.

**Oftalmologi**

Ett medicinskt specialitetsområde för diagnos och behandling av ögonsjukdomar.

**Ortopedi**

En kirurgisk specialitet för sjukdomstillstånd i skelettet och rörelseapparaten.

**Patologi/histopatologi/mikroskopi**

Ett medicinskt specialitetsområde som använder vävnader och kroppsvätskor i diagnostiskt syfte.

**Precisionsmedicin**

Innebär att ge patienter vård som i hög grad anpassas efter individuella förutsättningar. Här är avancerade diagnostiska analyser en hörnsten.

**Radiologi**

Ett ämnesområde inom medicinsk vetenskap och en specialitet inom vården som använder metoder som avbildar kroppen, exempelvis röntgen, magnetresonanstomografi eller ultraljud.

**Sectra One/Sectra One Cloud**

En prenumeration på Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering. Den innebär att kunder i stället för att betala en hög licensavgift för mjukvara vid avtalsstart och därtill en rullande serviceavgift, betalar en mer jämnt fördelad prenumerationsavgift varje år. Avgiften baseras på vilken funktionalitet som används och hur mycket olika tjänster nyttjas. När Sectra One säljs som helt molnbaserade tjänster kallas den Sectra One Cloud.

**Signalskydd**

Kryptografiska metoder och andra åtgärder som syftar till att förhindra obehöriga att komma åt eller påverka uppgifter i telekommunikations- och IT-system. De signalskyddsprodukter som Sectra tillhandahåller är godkända av en eller flera nationer och för vissa produkter även EU och Nato.

Läs Sectras årsredovisning  
och hållbarhetsrapport:

<https://investor.sectra.com/reports/annual-reports>



## OM SECTRA

### Vision

Att bidra till ett friskare och tryggare samhälle.

### Affärsidéer

Att bidra till ökad effektivitet inom sjukvården med bibehållen eller förbättrad kvalitet.

Att med hjälp av lösningar för kritisk IT-säkerhet bidra till ökad stabilitet och effektivitet i samhällets viktigaste funktioner.

### Verksamhetsområden/affärsmodeller

**Imaging IT Solutions** hjälper sjukhus världen över att öka sin effektivitet – för att kunna vårda fler patienter och rädda fler liv. Ökad användning av medicinska bilder och åldrande befolkningar som lever längre innebär enorma utmaningar för sjukvården. Sectras IT-lösningar och tjänster för medicinsk bildagnostik möjliggör effektiviseringar och bidrar till att utveckla sjukvården. Sectra har passerat 2 000 installationer av medicinska IT-system och bland kunderna finns några av världens största vårdgivare.

**Secure Communications** hjälper viktiga samhällsfunktioner, regerings-tjänstemän och diplomater att använda modern teknik för informationsutbyte med bibehållen säkerhet – för att bidra till ett stabilt och tryggt samhälle. Sectras lösningar och tjänster ökar cybersäkerheten genom att skydda delar av samhällets mest känsliga information och kommunikation. Flera av produkterna är godkända av både EU och Nato, samt av nationella säkerhetsmyndigheter.

**Business Innovation** där Sectra samlar mindre verksamheter och framtidsprojekt som på sikt kan ge stor tillväxt inom Sectras huvudområden eller närliggande nischer.

### Koncerngemensamma strategier för värdeskapande och hållbar affärsutveckling

#### Kundnytta är högsta prio

Kunden och kundnöjdheten prioriteras alltid högst för att möjliggöra långsiktig tillväxt. Nära relationer med krävande kunder säkerställer att Sectras lösningar uppfyller marknadens krav på kvalitet, funktion och användarvänlighet.

#### Företagskultur som motiverar

En företagskultur som motiverar och engagerar medarbetare till att lösa kundernas problem och att ständigt driva förbättring. Detta för att kunna uppfylla, och många gånger överträffa, kundernas förväntningar.

#### Ständig innovation

Nära samarbeten med kunder, universitet och branschpartners för att fånga upp behov och idéer kombineras med en företagskultur där ledningen uppmuntrar medarbetare att pröva nya idéer och projekt.

#### Geografisk expansion

Internationell expansion, i första hand inom områden och regioner där Sectra har en etablerad position. Primärt ska expansionen ske genom organisk tillväxt, ibland kompletterad med förvärv som kan stärka den organiska tillväxten.

**För mer information besök:** <https://investor.sectra.com>



### Sju goda skäl att investera i Sectra

#### Internationella nischmarknader med god tillväxt

IT för sjukvård och cybersäkerhet för viktiga samhällsfunktioner är marknader i snabb förändring där samhällen måste investera. Det innebär stora tillväxtmöjligheter för bolag som Sectra.

#### Stabilitet, lönsamhet och långsiktig tillväxt

Sectra har mer än 45 års historik med tillväxt och lönsamhet. Över hälften av omsättningen utgör återkommande intäkter från långa kundkontrakt.

#### Kundfokuserad företagskultur

En stark företagskultur med tydligt fokus på kundnytta och medarbetare som brinner för att göra skillnad ger oss nöjda kunder. För att värna om företagskulturen är tillväxten huvudsakligen organisk.

#### Starkt varumärke med multinationell räckvidd

Sectra är ett etablerat varumärke i nischområden där förtroende och stabila produkter är mycket viktiga framgångsfaktorer. Vi har multinationell räckvidd med tusentals kunder världen över.

#### Högt innovationstempo

Genom kontinuerlig ny- och vidareutveckling av produkter och tjänster, liksom hur dessa paketeras och levereras, skapar vi värde för våra kunder. Vi har också en egenfinansierad portfölj av forsknings- och affärsprojekt med potential att skapa stora mervärden i framtiden.

#### Hållbar affärsmodell

Grunden för Sectras verksamhet och affärsmodell är att bidra till friskare och tryggare samhällen. Att hjälpa våra kunder att effektivisera och förbättra vården av patienter och öka cybersäkerheten i kritiska samhällsfunktioner är vårt största bidrag till hållbara samhällen.

#### Långsiktiga ägare och engagerad ledning

Huvudägarna, som varit med sedan 1980-talet, har ett starkt engagemang i bolagets långsiktiga utveckling och alla personer i koncernledningen äger aktier.